



UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO

FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES
ESCUELA PROFESIONAL DE ADMINISTRACIÓN

La crisis financiera y los efectos de la economía de Perú y Estados
Unidos de Norteamérica de 2000 – 2017

TESIS PARA OBTENER EL TÍTULO PROFESIONAL DE:

Licenciado en Administración

AUTORES:

Enciso Campoo, Jean Carlos (ORCID: 0000-0002-1100-9428)

Halire Santana, Jesica (ORCID: 0000-0002-9875-9087)

ASESORA:

Mg. Huamani Cajaleón, Diana Lucila (ORCID: 0000-0001-8879-3575)

LÍNEA DE INVESTIGACIÓN:

Finanzas

LIMA – PERÚ

2020

Dedicatoria

Dedicamos la presente investigación a nuestra querida familia que incondicionalmente nos ha brindado su apoyo y comprensión en esta etapa muy importante de poder culminar la presente investigación, agradecemos a cada uno de ellos por la paciencia y dedicación.

Agradecimiento

Agradecemos principalmente a Dios por brindarnos salud, sabiduría y fortaleza para poder culminar satisfactoriamente la presente investigación, a nuestra familia por su apoyo incondicional para alcanzar nuestros objetivos planteados, por último, agradecemos a nuestra docente por su dedicación y paciencia en el transcurso de nuestras enseñanzas que fueron necesarias para culminar el presente estudio.

ÍNDICE DE CONTENIDOS

	Pág.
Carátula	i
Dedicatoria	ii
Agradecimiento	iii
Índice de contenidos	iv
Índice de tablas	v
Índices de figuras	vi
RESUMEN	vii
ABSTRACT	viii
I. INTRODUCCIÓN	1
II. MARCO TEÓRICO	8
III. METODOLOGÍA	18
3.1. Tipo y diseño de investigación	18
3.2. Variables y operacionalización	19
3.3. Población, muestra y muestreo	20
3.4. Técnicas e instrumentos de recolección de datos	21
3.5. Procedimiento	22
3.6. Método de análisis de datos	22
3.7. Aspectos éticos	23
IV. RESULTADOS	24
V. DISCUSIÓN	38
VI. CONCLUSIONES	50
VII. RECOMENDACIONES	53
REFERENCIAS	56
ANEXOS	

Índice de tablas

	Pág.
Tabla 1:	
<i>Tendencia de la crisis financiera de Perú y EE.UU.</i>	24
Tabla 2:	
<i>Inversión extranjera de Perú y EE.UU. 2000 al 2017.</i>	25
Tabla 3:	
<i>Producto bruto interno de Perú y EE.UU. 2000 al 2017.</i>	27
Tabla 4:	
<i>Tasa de desempleo de Perú y EE.UU. 2000 al 2017.</i>	28
Tabla 5:	
<i>Consumo de viviendas de Perú y EE.UU. 2000 al 2017.</i>	30
Tabla 6:	
<i>Tasa de interés de Perú y EE.UU. 2000 al 2017.</i>	31
Tabla 7:	
<i>Deuda pública de Perú y EE.UU. 2000 al 2017.</i>	33
Tabla 8:	
<i>Crisis financiera de Perú de 2000 al 2017.</i>	35
Tabla 9:	
<i>Crisis financiera de Estados Unidos de 2000 al 2017.</i>	36

Índices de figuras

	Pág.
Figura 01:	
<i>Tendencia de la crisis financiera de Perú y EE.UU. del 2000 al 2017.</i>	24
Figura 02:	
<i>Predicción de la inversión extranjera Perú y EE.UU. del 2000 al 2017.</i>	26
Figura 03:	
<i>Predicción del Producto bruto interno Perú y EE.UU. del 2000 al 2017.</i>	27
Figura 04:	
<i>Predicción de tasa de desempleo Perú y EE.UU. del 2000 al 2017.</i>	29
Figura 05:	
<i>Predicción de consumo de viviendas Perú y EE.UU. del 2000 al 2017.</i>	30
Figura 06:	
<i>Predicción de tasa de interés de Perú y EE.UU. del 2000 al 2017.</i>	32
Figura 07:	
<i>Predicción de deuda pública de Perú y EE.UU. del 2000 al 2017.</i>	33

RESUMEN

El objetivo principal de la presente investigación tuvo como fin determinar la tendencia de la crisis financiera y los efectos de la economía de Perú y EE.UU del 2000-2017. El marco teórico referente a la variable crisis financiera se sustenta con la teoría del autor Borella. Este estudio fue de tipo aplicada, con un diseño no experimental, de nivel descriptivo y estudio longitudinal, con una población que estuvo compuesta por el registro histórico de la crisis financiera y los efectos de la economía de Perú y EE.UU. Y con una muestra que estuvo compuesta por el registro histórico de la crisis financiera y los efectos de la economía de Perú y EE. UU del periodo 2000-2017, la recolección de base de datos de instituciones pública internacional, se utilizó el programa de Microsoft Excel 23, comparando las dos variables. Los resultados obtenidos de la crisis financiera tuvieron una tendencia estable en Perú en comparación de EE.UU. con una predicción 73,02 %, Perú 9,65 %. En conclusión, del estudio, para la variable crisis financiera, es necesario hacer uso eficiente acerca de las tendencias y las predicciones de las cuales ayudará la situación económica de ambos países tanto como Perú y EE.UU.

Palabras claves: Producción, subprime, recesión, Crisis mundial.

ABSTRACT

The main objective of this research was to determine the trend of the financial crisis and the effects of the economy of Peru and the US from 2000-2017. The theoretical framework referring to the variable financial crisis is based on the theory of the author Borella. This study was of an applied type, with a non-experimental design, descriptive level and longitudinal study, with a population that was composed of the historical record of the financial crisis and the effects of the economy of Peru and the United States, and with a sample that was composed of the historical record of the financial crisis and the effects of the economy of Peru and the United States of the period 2000-2017, the collection of databases of international public institutions, the Microsoft Excel program 23 was used, comparing the two variables. The results obtained from the financial crisis had a stable trend in Peru compared to the US with a prediction of 73.02%, Peru 9, 65 %. In conclusion of the study, for the financial crisis variable, it is necessary to make efficient use of the trends and predictions of which the economic situation of both countries, such as Peru and the United States, will help.

Keywords: Production, subprime, recession, world crisis.

I. INTRODUCCIÓN

Dentro de la realidad problemática del estudio, unas de las crisis que más afectó al mundo financiero es de Estado Unidos que ha experimentado en las dos últimas décadas dos crisis financieras importantes, el año 2000 estalló la Crisis de la Burbuja.com, burbuja de precios que se formó en el mercado del sector internet y de telecomunicaciones, un año después (2001), Estado Unidos sufre la caída de las Torres Gemelas el 11 de septiembre dando origen a una política comercial y gubernamental más severa a nivel internacional (Coulibaly, Saprizza, Zlate, 2013, p.7) definió que la crisis financiera aportó en la reducción de ventas de muchas empresas a mediados del año 2008 y 2009, afectando al nivel global, esto condujo a que muchos empresarios se vieron forzadas a cerrar dichas actividades debido a la circunstancias de la crisis (Betrán & Pons, 2017, p.4) la crisis del crack tuvo mayor impacto que la crisis financiera en un largo período de rápido crecimiento en los años anteriores a las crisis y en un contexto de globalización del capital con bajos tipos de interés y facilidades crediticias (Álvarez & Restrepo, 2016, P.4) se obtuvo la deficiencia de los créditos crediticios, por parte de los préstamos inmobiliarios que generó un nivel de riesgo provocando pérdida de liquidez y el desempleo ante esta recesión de la crisis.

Por otro lado los autores, (Cermeño, Dancourt, Ganiko, & Mendoza, 2016, p.96) afirmaron que la producción tuvo un impacto negativo en los precios mundiales, que se tuvo ante la crisis financiera, que afectó directamente a la materia prima de los metales y una salida de capitales vinculada al ajuste de la política monetaria norteamericana. Según (Díaz, 2016, p.300) explicó que Perú en esos tiempos tuvo un total de activos en la banca múltiple de 85 % logrando mantenerse a un nivel estable, pero en 2008 la recesión económica tuvo severas complicaciones internacionales. A mediados de 2007 al periodo 2015 dando una respuesta positiva a la estabilidad económica. Según los autores (Bruscatto, Kelly, Mesquita, & Toshiro, 2016, p.413) que la crisis de las hipotecas de alto riesgo se desencadenó en los Estados Unidos de América y no afectó significativamente al mercado brasileño.

El autor (Chodorow, 2014, p.14) afirmó que el nivel o la magnitud del empleo de 9 % y en cuanto al sector privado no agrícola se redujo a un 5,7 %. Por lo tanto, se señaló que el empleo sostuvo una caída durante la recesión, si las fricciones

financieras pueden ayudar a explicar por qué la recesión se aceleró en el año de 2008. Por otra parte, el autor (Dancourt 2017, p.113) mencionó que la economía peruana, en los tiempos de abundancia hubo un crecimiento económico, que está dirigido a la satisfacción de las necesidades de las personas hasta producir productos o mercancías, que serán intercambiadas dentro del mercado a través de la transformación de materia prima, hasta producir productos o mercancías, que serán intercambiadas dentro del mercado. Asimismo el autor (Harris, 2013, p.90) afirmó que el apalancamiento de tasa de interés a comparación de dos empresas de las cuales se vieron afectado, mediante ello se hace referente a una comparación de ambos bancos tanto como Lehman Brothers con un valor de 0,40 % y en cuanto a Goldman Sachs con un valor de 0,32 % y en cuanto a la cuota de tiempo en base al capital en cuestión de las perdidas en el balance general con valores de 26,2 % y 29,73 %.

Por otra parte, los autores (García & Montoriol, 2013, p.4) explicaron que la provisión de liquidez permitió la redistribución de los fondos obtenidos a través de los mercados de bonos para clientes más afectados por la crisis crediticia, según los autores (Cull & Peria, 2013, p.12) el crecimiento de los préstamos bancarios extranjeros en Europa del Este cayó en 14 % y 16 % en el crecimiento de los préstamos bancarios nacionales. Asimismo (Huamán & Andía, 2016, p.69) Afirmó que la asociación de la IMF, que reúne a las entidades más grandes del sistema, que se suma a la competencia a la par de la mano con una alta subida en la tasa de morosidad y como consecuencia de este, generaría una magnitud de tasa de morosidad. Asimismo, se observó como en si afecta la calidad de cartera en lo económico y como deteriora la estabilidad financiera y como esto altera en el riesgo crediticio.

Los autores (konja & Cruz, 2016, p.101) afirmaron que el Mercado Bursátil Peruano Horizonte, Integra, Prima, Pro futuro con valores de índice: 35,95 %, 40,45 %, 44,41 %, 41,05 % en 2008 los fondos de pensiones representaban el 18 % del PBI, un porcentaje muy favorable. Por lo cual, se detalló que los AFP han percibido un crecimiento continuo, sobrevalorando grandes pérdidas en el 2008, estaba en un proceso de crecimiento, en 2010, la economía peruana aumento el nivel del 8,8 % impulsada por el dinamismo de la demanda interna. Asimismo, la hipoteca de alto riesgo es conocido como subprime utilizada para la compra de vivienda,

orientada a clientes con insuficiente responsabilidad, donde estos morosos en su mayoría son de pocos ingresos. Según (diario gestión, 2013) señaló que en el año 2003, la FED empezó el aumento de tasas de interés: de 1 %, en 2005 en el 3 % hasta el 2006 con valor de 5,5 %, por otra parte, (Cuzcano, 2018, p.75) Explicó que, en los años 2003 - 2012 se produjo el boom minero que significa la extracción de los recursos minerales, hidrocarburos aumentado los ingresos fiscales, se estima que la minería metálica aportó más de 60 % en exportaciones totales del país y contribuyó con 50 % del impuesto que las utilidades empresariales, por ello la crisis financiera de EE.UU, no impactó a la economía de manera abrupta.

Al nivel internacional, según el (BBC News Mundo, 2020) señaló que la recesión de 2009 colapsó en el mercado inmobiliario de Estados Unidos a causa la crisis financiera de 2007 y 2008 debido a las hipotecas de alto riesgo generando que el PIB estadounidense cayera en un 2,5 % (diario gestión, 2013) especifica que hubo dos efectos, primero que las familias empezaron a especular acerca de los precios de los inmuebles, llevando esto a crear una burbuja inmobiliaria que aumentó considerablemente los precios y segundo, que esto provocó incertidumbre para aquellas personas que sabían que no podrían pagar por lo que tuvieron que devolver sus viviendas al banco en lugar de seguir pagando un préstamo (diario comercio, 2013) definió que, “la liquidez es esencial para la viabilidad de los bancos y fundamental para el funcionamiento del sistema financiero”.

Al nivel nacional, (RRP noticias, 2018) mencionó que, Perú perdió casi el 10 % en 2008 en economía a menos de 1 % en 2009, las exportaciones colapsaron más del 15 %, a causa de la recesión que afectó a los países más desarrollados del mundo. Según Alberto Morisaki, gerente de Estudios Económicos de la Asociación de Bancos (Asbanc). Según (Caro, Arias & Ortiz, 2017, p.8) explico que tras la recuperación de la económica global a partir de 2010, la economía tuvo una deficiencia de las cuales hubo deterioro de la demanda global con una consecuente caída en los precios de las exportaciones y una desaceleración de sus economías. Según el (diario gestión, 2013) Indicó, que los primeros años del 2012 las exportaciones tuvo una caída negativa de -11,1 %, mientras que la inversión privada incremento en 7,4 %. Asimismo las exportaciones tienen indicadores que afecta en un país, como la reducción de la pobreza, en los ingresos de la población,

en el desarrollo de la calidad de vida, en la recaudación tributaria; asimismo, permiten el ingreso de inversión extranjera.

Según el autor (Romero, 2019, p.70) explicó en su artículo que la crisis financiera 2007-2008 afectó la tasa de crecimiento del producto bruto interno en un 9,1 % en 2008 a una tasa de 1 %. Por otro lado, las tasas de crecimiento anuales del PBI alcanzaron el 5 % hasta el 2013. Según, (INEI 2018) la economía peruana se contextualizó de forma alterativa en el crecimiento del producto mundial, principalmente por el mayor dinamismo registrado en las economías de la zona del Euro, Estados Unidos, China y Japón (acuña, 2019, p.295) explicó que la crisis financiera afectó la demanda de productos en los EE.UU, causando que las exportaciones peruanas cayeran en 22,4 %. Según el (diario gestión 2018) el Producto Bruto Interno, Perú incremento en 1,32 % en diciembre y se sumó 101 meses continuos, en el año 2017 finalizó con un crecimiento de 2,50 %.

Según, (ministerio de comercio exterior, 2017) mencionó que la crisis financiera de Estados Unidos provocada por la ruptura de la burbuja de inmobiliaria en el 2008 influyó una caída de 2,8 % en su PBI, tuvo un impacto negativo en el nivel de nuestras exportaciones del año 2009 (-18,2 %), principalmente en las provenientes de los sectores hidrocarburo y textiles. Según los autores (Heras, Hotellerie & Párraga, 2019, p.17) detallaron que en el periodo 2017, la nueva Administración Trump se ha embarcado en un proceso de flexibilización de la reforma financiera, buscando simplificar y reducir las obligaciones de las instituciones financieras.

La finalidad de esta investigación es comparar ambos países tanto Estados Unidos y Perú como la crisis financiera afectó a ambas economías. De tal manera, que esta investigación tenga la información concisa con fuentes confiables, estadísticas y tablas que conlleve a lo estudiado.

Respecto al problema de investigación, se establece las variables que representa el mundo problemático, enfocando al problema general del estudio que a su vez contiene a los problemas específicos. Es así que, el presente estudio formuló como problema general: (1) ¿Cómo afectó la crisis financiera en la economía de Perú y EE.UU de Norteamérica en los años 2000 al 2017? (1a) ¿De qué manera la inversión extranjera describe y pronostica resultados comparativos con EE.UU del año 2000 al 2017? (1b) ¿De qué manera el Producto Bruto Interno

es políticamente estable y predice su comportamiento en el futuro con la comparación con EE.UU del año 2000 al 2017? (1c) ¿De qué manera la tasa de desempleo predice el comportamiento a futuro en comparación de EE.UU del año 2000 al 2017? (1d) ¿Cuál es el pronóstico de consumo de viviendas en Perú y que efecto tuvo en EE.UU del año 2000 al 2017? (1e) ¿De qué manera la tasa de interés predice su comportamiento en el futuro en comparación de EE.UU del año 2000 al 2017? (1f) ¿De qué manera la deuda publica describe la realidad y pronostica resultados comparativos con EE.UU del año 2000 al 2017?

Como justificación de la presente investigación se especifica los cuatros puntos destacando los principales motivos del porque se realizó la investigación. Como primer punto se presentó la justificación teórica. Según Valderrama, (2014) indica la inquietud que surge ante el investigador de una posible cuestión y desarrollo específica para profundizar no solo en uno sino en distinto o varios enfoques teóricos que se puede aplicar ante el problema que se explica (p. 140). Donde las variables de la investigación fueron consideradas y estudiadas en investigaciones previas, teniendo como sustento teórico para la variable crisis financiera al teórico Borella. Por otra parte, esta teoría sirvió para realizar una oposición con los resultados obtenidos. Asimismo (Arias, 2012; Baena, 2017; Méndez, 2011 & Ñaupas et al. 2014). Detallan que la justificación teórica va ligada a la inquietud del investigador por profundizar los enfoques teóricos que tratan el problema que se explica, a fin de avanzar en el conocimiento en una línea de investigación (Citado por Fernández, 2020, p.70).

Justificación práctica, indica que es un estudio de estrategia que busca ampliar el conocimiento de lo investigado, buscando soluciones y respuesta veras obteniendo un abanico de resultados. Según Valderrama, (2014) indica exhibir el interés del investigador que describe o analiza para acrecentar sus conocimientos, y propone estrategias para contribuir a la solución del problema si se llevaran a cabo o plantearse (p. 141). Surgió ante la necesidad de dar solución a la problemática de la crisis financiera tomando medidas adoptadas, teniendo en cuenta los puntos fundamentales como, el ajuste al sistema monetaria, la estrategia de apoyo al crédito ajuste a la política fiscal y medidas de apoyo al sistema financiero. De tal manera que todo ese ajuste se debería de mejorar en condiciones

financieras debidas en parte al descenso de los tipos reales de interés. Asimismo (Arias, 2012; Baena, 2017; Hernández, Fernández y Baptista, 2014 y Salinas y Cárdenas, 2009) manifiestan que una investigación puede generar aportes prácticos directos o indirectos relacionados a la problemática real estudiada (Citado por Fernández, 2020, p. 70).

Dentro de la justificación metodológica, se enfoca a diversos tipos de estudio y técnicas con la finalidad de encontrar nuevos estudios que ayuden a la suma de nuevo investigadores en busca de una respuesta. Según Valderrama, (2014) indica que el estudio se da, cuando la idea se va a efectuar a proponer nuevas técnicas específicas para el estudio que han de servir de aporte para tener conocimientos válidos y confiables que ayudará resolver problemas similares al investigado. (p. 140). Por lo tanto, se recolectó artículos científicos y fuentes para la recopilación de informaciones estadísticas. Asimismo (Hernández, Fernández y Baptista, 2014; Méndez, 2011 y Ñaupaz, Mejía, Novoa y Villagómez; 2014) ofrecen un concepto más amplio, indicando que un estudio se justifica metodológicamente cuando se creará un nuevo instrumento para recolectar o analizar datos, o se plantea una nueva metodología que incluya otras formas de experimentar una o más variables, o estudiar de forma más adecuada a determinada población (Citado por Fernández, 2020, p.71).

La justificación social, hace referencia al entorno de la comunidad y el ambiente general, midiendo los diferentes tipos de comportamiento ante la crisis financiera y su consecuencia que hasta la fecha se desconoce la magnitud del impacto. Según Manterola & Otzen. (2013). esta investigación define cual es el aporte o alcance que se debería plantearse para mejorar y a la vez crear conciencia de las formas preventivas para dar solución e identificar efectos negativos que podría transcender (p.1500). Esta investigación se realizó con la finalidad de tener conocimiento acerca de las crisis financieras que hasta hoy en día en la actualidad se desconoce, es por ello, que este estudio proporcionara una investigación confiable a través de un adecuado manejo interno financiero. Por otro lado, esta investigación será de utilidad para futuras investigaciones, brindando una mayor oportunidad laboral y poseer una estabilidad económica. Asimismo (Arias, 2012 y Hernández, Fernández y Baptista, 2014 y Salinas y Cárdenas, 2009) coinciden en

que toda investigación debe tener cierta relevancia social, logrando ser trascendente para la sociedad y denotando alcance o proyección social (Citado por Fernández, 2020, p.71).

Respecto a los objetivos de la investigación, permiten dejar claro la intensidad del estudio, formulando objetivos en evidencia la susceptibilidad de la verificación de la investigación. El objetivo general de la investigación es: (2) Determinar la tendencia de la crisis financiera y los efectos en la economía de Perú y EE.UU de Norteamérica de los años 2000 al 2017. Asimismo, se mencionó las específicas de estudio. (2a) Estimar la inversión extranjera en Perú y los EE.UU de Norteamérica del año 2000 al 2017. (2b) Estimar el producto bruto interno en Perú y los EE.UU de Norteamérica del año 2000 al 2017. (2c) Estimar la tasa de desempleo en Perú y los EE.UU de Norteamérica del año 2000 al 2017. (2d) Evaluar el pronóstico de las viviendas en Perú y los EE.UU de Norteamérica del año 2000 al 2017. (2e) Evaluar el pronóstico de la tasa de interés en Perú y los EE.UU de Norteamérica del año 2000 al 2017. (2f) Estimar la deuda pública en Perú y los EE.UU de Norteamérica del año 2000 al 2017.

En relación a las hipótesis de la investigación, son enunciados que se realizan luego de conocer a fondo la teoría que le interesa al investigador, y ser coherente con la pregunta de investigación. En adelante se pasa indicar la hipótesis general: (3) La crisis financiera y los efectos en la economía de Perú y EE.UU de Norteamérica de los años 2000 - 2017. Asimismo, se mencionó las específicas del estudio. (3a) La inversión extranjera afecta significativamente a la economía de Perú y EE.UU de Norteamérica del año 2000 al 2017. (3b) El producto bruto interno afecta significativamente a la economía de Perú y EE.UU de Norteamérica del año 2000 al 2017. (3c) La tasa de desempleo afecta significativamente a la economía de Perú y EE.UU de Norteamérica del año 2000 al 2017. (3d) El consumo de viviendas afecta significativamente a la economía de Perú y EE.UU de Norteamérica del año 2000 al 2017. (3e) La tasa de interés afecta significativamente a la economía de Perú y EE.UU de Norteamérica del año 2000 al 2017. (3f) La deuda pública afecta significativamente a la economía de Perú y EE.UU de Norteamérica del año 2000 al 2017.

II. MARCO TEÓRICO

A fin de ahondar más los temas abarcados, se realizó una investigación de trabajos previos equivalentes a esta tesis o artículos, y se tomó como base algunos temas que tienen relación citándolos a continuación:

González & Calle (2020) Presentó como título de tesis internacional: Determinantes de la sostenibilidad y expansión del mercado inmobiliario. Tuvo como objetivo analizar qué aspectos podrían determinar el desarrollo estratégico del sector inmobiliario en Colombia de tal manera que este se constituya en un mercado atractivo para inversionistas tanto nacionales como internacionales. La investigación fue de método deductivo y comparativo. Los sustentos teóricos que usaron fueron a base de los autores Amadeo, (2020) y Garrigasait, (2015) para la variable crisis financiera. Como resultado se tuvo, en el periodo 2017 muchos de las personas podrían adquirir vivienda el 37 % de las viviendas estaban libres o ya habían pagado sus hipotecas, y el 67 % de las viviendas en Estados unidos tienen hipotecas, las personas entre 55 a 69 años son las personas que mas casa tenían eran el 33 %, mientras que los jóvenes entre 25 a 39 años eran de 15,9% de los jóvenes son libres de pagar hipotecas. Se concluyó que, Colombia es un mercado que, a pesar de su larga trayectoria, se pueden reflejar diversos factores, tales como: el déficit de vivienda, y la falta de una buena gestión por parte de las diferentes inmobiliarias o empresas con afines de impulsar los sectores del mercado nacional como el mercado internacional.

Olivares (2020) Presentó como título de tesis nacional: Influencia del crecimiento económico en la tasa de desempleo en el Perú, bajo el enfoque de la ley de Okun: 2001 – 2018. Tuvo como objetivo la relación del crecimiento económico, medido a través del PBI real, con la tasa de desempleo en el Perú, en el periodo 2001 – 2018, se cumple bajo el enfoque de la Ley de Okun. La investigación fue de nivel descriptivo y correlacional de enfoque cuantitativa. Los sustentos teóricos que usaron fueron a base de los autores Pérez (2016) y Perea (2016) se obtuvo como indicador la tasa de desempleo y PBI de la variable crisis financiera. Como resultado obtenido, al consumo privado esto reflejó de manera contextualizada las fluctuaciones del PBI nacional con valores a 60,02 % y 64,69 %, eso quiere decir, que el consumo público es menor que el consumo privado con valores del PBI de 10,10 % a 12,25 %. En periodo 2009 disminuyó debido a la crisis

internacional, el consumo privado aumento en un 3 %, el consumo público en 13 %, en cuanto al PBI en Perú el nivel de crecimiento estuvo en crecimiento de 1,05 %. En conclusión, el crecimiento económico medido a través del PBI real, en el Perú ha sido fluctuante, en el periodo (2001-2018), con una tasa de crecimiento promedio anual fue de 5,27 % en dicho periodo. La tendencia reflejó una leve recuperación del crecimiento económico desde el 2015.

Sánchez (2020). Presentó como título de su artículo nacional: crisis económica mundial del 2008 y su impacto en la evolución de la economía peruana. Tuvo como objetivo determinar el impacto de la crisis financiera mundial del año 2008 en la evolución y proceso de la economía peruana durante el periodo 2008-2014. El método de la investigación fue de diseño no experimental, transversal de nivel descriptivo, correlacional, explicativo; y de enfoque cuantitativo. Los sustentos teóricos que usaron fueron a base de los autores Akerlof y Shiller (2014) y Stiglitz (2013) para la variable crisis financiera. Se obtuvo, como resultado que Perú en los periodos continuo de crecimiento del PBI de 7,5 % a 9,1 % entre los años 2006 al 2008, y finalizó en 2009, con un enfriamiento de la economía menor al crecimiento obteniendo del 1,0 % del PBI, es decir, que la economía en el 2008 obtuvieron una ligera caída del 1,6 % (Canadá); 2,1 % (Francia); 2,5 % (Japón); 2,9 % (Reino Unido), 3,0 % (Estados Unidos) y 3,1 % (Alemania e Italia); de los cuales Japón, Reino Unido, Estados Unidos e Italia obtuvieron en el año 2008 un PBI negativo, en comparación con el 2006. Se concluyó que, la economía es un factor importante macroeconómico que impacta al nivel global, Perú un país de alta riqueza, sufre las causas consecuentes de la crisis financiera positivamente y negativamente; no obstante, el nivel de impacto dependerá de los vínculos y acuerdos que pueda sostener.

Zhu, Bai, Vieito & Wong (2019). Presentó como título de su artículo: El impacto de la crisis financiera mundial en la eficiencia y el desempeño de los mercados de valores latinoamericanos. Tuvo como objetivo analizar el impacto mundial de la crisis financiera en el latinoamericano. El método de la investigación fue de enfoque cuantitativo y de diseño descriptivo. Para el cual tuvo como teoría de soporte de la investigación. Los autores Kristoufek y Vosvrda (2013) para la variable crisis financiera. Como resultado la crisis financiera mundial de 2008 tuvo algunos impactos positivos en los mercados bursátiles de América Latina, Argentina con un

valor pre 11,61 %, post 33,37 %, Chile con un valor pre 13,1 % y post 8,22 %, Colombia con un valor pre 24,92 % y post 6,94 %, Ecuador con un valor de pre 9,37 % y post 4,32 %, México con un valor de pre 20,86 % y post 10,57 %, Perú con un valor de pre 26,12 % y post 11,94 %, Brasil con un valor -14,39 % y post 8,72 %. En conclusión, los países que sobresalieron después de la crisis fueron Argentina y Brasil, eso quiere decir, que hubo un incremento en relación al mercado bursátil proporcionando una serie de informaciones importantes para los inversores que regulan ciertos criterios del mercado y en la decisión que se tomará en cuenta para establecer ciertos reglamentos que regularan ante esta crisis.

Poves & Alva (2019) Presentó como título de su artículo nacional: el efecto contagio de la crisis financiera en el mercado bursátil peruano. Tuvo como objetivo probar el efecto contagio de la crisis hipotecaria de alto riesgo de los Estados Unidos en el mercado bursátil peruano empleando un enfoque de correlación condicional dinámica. La investigación fue de nivel correlacional de enfoque cuantitativa. Para el cual tuvo como teorías de soportes de la investigación a los autores (Majid y Kassim, 2009; Rachdi, 2013; Singhal & Ghosh, (2016). Asimismo se tuvo al teórico Luchtenberg & Vu (2015), para la variable crisis financiera. Como resultado se tuvo la volatilidad en los retornos aumenta en el periodo de crisis; a su vez, presenta una baja volatilidad en los periodos de no crisis. Las correlaciones entre Estados Unidos y Perú, en el periodo de pre-crisis, reflejo una baja volatilidad de valor 23.80 %. La correlación vuelve ser significativamente con valor medio 36,12 % en el periodo post-crisis, pero con una mayor volatilidad que en el periodo pre-crisis. En conclusión, las crisis que hubo por las economías desarrolladas se prevén por medio de los canales financieros en las economías de mercados emergentes que las crisis subprime afectó más a Perú y México. Mientras tanto, la crisis europea afectó principalmente a Colombia y Perú.

Pino (2018) Presentó como título de su artículo nacional: Inversión extranjera directa de los Estados Unidos de Norteamérica y su impacto en el nivel de empleo en el Perú 2000 – 2016. Se tuvo como objetivo analizar el impacto que tiene la inversión extranjera directa de los Estados Unidos de Norteamérica sobre el comportamiento del nivel de empleo en el Perú a lo largo de todo el periodo 2000-2016. La investigación fue de nivel correlacional de enfoque cuantitativa. Para el cual tuvo como teoría de soporte de la investigación el autor Peláez (2013) se

obtuvo como indicador de la inversión extranjera y tasa de desempleo de la variable crisis financiera. Se concluyó que los flujos de Inversión Extranjera Directa, en los periodos de 2001 y 2002, tuvo un incremento del 88,4 %. Sin embargo, en los años 2002 y 2003 disminuyó en 38,1 % y en el año 2009 cayeron 7,1 % respecto al año 2008 la crisis financiera internacional, afectó a gran parte de las economías a nivel mundial. Se concluyó en un análisis comparativo entre la inversión extranjera directa procedente de Estados Unidos de Norteamérica y el nivel de empleo en el Perú a lo largo del periodo de estudio, en la relación al comportamiento porcentual entre ambas variables es irregular.

Apolo & Puell (2018) Presentó como título de su artículo nacional: impacto de la inversión extranjera directa en el crecimiento económico del Perú, 2000 – 2016. Tuvo como objetivo determinar el impacto de la inversión extranjera directa en el crecimiento económico del Perú, periodo 2000-2016. La investigación fue de tipo descriptiva correlacional de diseño no experimental y enfoque cuantitativo. Para el cual tuvo como teoría de soporte de la investigación el autor Blanchard (2006), se obtuvo como indicador de la inversión extranjera de la variable crisis financiera. Como resultado se tuvo que el impacto de la Inversión Extranjera Directa en el sector manufactura fue de 12 % a 19 % del total, evidenciándose en el sector en la costa peruana; y en los sectores de Comunicaciones con valores de 17 % a 38 %; en el sector agroindustrial de 0,19 % a 0,36 %. En el sector finanzas entre 13 % y 21 % del total de la inversión extranjera directa en energía y el 10 % al 13 %. El sector comercio el 3 % a 5 %. Se concluyó que, el impacto de la Inversión Extranjera ha incluido en el crecimiento económico en el Perú expresado en el PBI durante el periodo 2000 – 2016, se tuvo que el gasto social en el gobierno ha destinado el incremento de cifras sociales como la pobreza y extrema pobreza en una disminución significativamente, como el empleo, lo que ha conllevado a un mejor nivel de vida de la población.

Foo & Witkowska (2017). Presentó como título de su artículo: Una comparación de la recuperación del mercado financiero mundial después de la crisis financiera mundial de 2008. Tuvo como objetivo analizar una comparación de la rentabilidad del mercado de valores y el grado de recuperación en los mercados de valores mundiales. La metodología fue de análisis cuantitativa y descriptiva. Para el cual tuvo como teoría de soporte de la investigación el autor (Wall Street

Journal, 2013) a la variable crisis financiera. Como resultado, los mercados de valores reaccionan a las crisis financieras huir de los activos que se perciben como riesgosos y volátiles a refugios seguros de bonos del Tesoro. Asimismo, importantes activos disminuyeron drásticamente, las acciones de los mercados emergentes disminuyeron en más del 50 % y las acciones cayeron un 37 % en 2008. La producción económica mundial cayó del 3 % en 2008 y -0,6 % en 2009 y el desempleo se mantuvo en niveles altos prolongados, en EE.UU consistentemente por encima del 7,5 %. En conclusión, el mercado de valores de los Estados Unidos en 2016, la recuperación no se debe a la mejora de los fundamentos económicos. Más bien la recuperación se debe a que la Reserva Federal inyecta una liquidez masiva de 3,5 billones de dólares.

Quineche (2017) Presentó como título de su tesis nacional: deuda pública peruana 2000-2016. Planteó en su objetivo determinar la evolución de la Deuda Pública Peruana durante el periodo 2000 - 2016. La metodología fue de diseño no experimental longitudinal. Para el cual tuvo como teoría de soporte de la investigación al Ministerio de Economía y Finanzas (2011) como indicador la deuda pública de la variable crisis financiera. Como resultado se tuvo la relación directa entre los Bonos de la deuda pública y el tiempo, con un nivel moderado de ajuste de la regresión a los datos, expresado en el valor del coeficiente de determinación ($r^2 = 0.70$), lo que se interpreta en el sentido que si existe tendencia de los Otros créditos de la deuda pública, durante el periodo 2000-2016. Se concluyó positivamente que los créditos de la deuda publica en lo que se refiere en los bonos, de las cuales hay un nivel mayor en el financiamiento de proyectos e inversión del gobierno general, durante el periodo 2000 - 2016 la deuda interna ha tenido una tendencia creciente; en los Bonos soberanos, con valor de 35 %. Por otro lado, la Deuda Pública Peruana tuvo una tendencia creciente en los últimos años.

Álvarez, Álvarez & Álvarez (2017) Presentó como título de su artículo nacional: La Deuda Pública, el crecimiento económico y la política. Tuvo como objetivo reducir exorablemente la duda para obtener un alto crecimiento económico. La investigación fue de tipo explicativo de enfoque cuantitativa. Para el cual tuvo como teoría de soporte de la investigación al autor Haskins, (2015) se tuvo como indicador la deuda pública de la variable crisis financiera. Como resultado, la deuda

mundial del PBI aumento al 42 % en 2007 a 57 % en 2011, y se especuló que alcanzaría al 60 % en 2016. Asimismo, la deuda de PBI agregado para las economías avanzadas se elevó al 46 % en 2007 a 70 % en 2011, y se pronosticó que sería de 80 % en 2016. Se concluyó que, la deuda es un problema político vicioso ante el crecimiento de la deuda, esto puede generar un bajo rendimiento a dar respuesta social, asimismo, crear nueva reforma de las instituciones políticas para reducir los problemas enfrentados de la deuda y generar nuevos cambios económicos en el desarrollo del país. Esto implica, la oposición radical de aquellos que serían afectados si se solucionara tanto el endeudamiento como el estancamiento económico.

Ernesto, Prada & Bueno (2016). Presentó como título de su artículo: Efectos de la crisis financiera internacional de 2008 en el desempeño de las bolsas de valores de argentina, Brasil, Colombia, chile, México y Perú. Tuvo como objetivo analizar las causas de la crisis financiera internacional de 2008, así como el impacto reflejado en América Latina en función del desempeño de las seis bolsas de valores más importante como lo son: argentina, Brasil, chile, Colombia, México y Perú. La metodología que uso fue de diseño no experimental y de tipo descriptivo. Para el cual tuvo como teoría de soporte de la investigación el autor Ahumada (2013) del indicador deuda pública de la variable crisis financiera. El resultado que se obtuvo en las variaciones de capitalización bursátil para las 6 bolsas de valores principales de latinoamericanos, fueron Argentina con un valor de 1,1 %, Brasil -1,9 %, Chile 3,4 %, Colombia 1,6 %, México – 8,6 %, Perú –0,4 %. Durante los años de la crisis financiera Colombia, Chile y Argentina presentaron capitalización positiva, siendo nuestro país el mejor y superior al promedio de Latinoamérica 1,6 %. Se concluyó que la crisis financiera tuvo un impacto en la demanda y en el choque financiero a una disminución económica mundial, limitando las exportaciones de materia prima y mano de obra, dado el nivel de incremento a las tasas de desempleo en los países desarrollado.

Atarama (2016) Presentó como título de su tesis nacional: Efectos de un derrame de la tasa de interés de estados unidos en el sistema bancario peruano. Un enfoque de correlación condicional dinámica. Tuvo como objetivo analizar la crisis bancaria de Estados Unidos contagié al sector bancario peruano en la crisis del 2008. La metodología fue de enfoque cuantitativa de tipo correlacional

descriptiva. Para el cual tuvo como teoría de soporte de la investigación al autor (Alegría, 2013) con el indicador tasa de interés de la variable crisis financiera. Como resultado se tuvo que los bonos estadounidenses son significativos al 10 % e impactan positivamente en las rentabilidades de los bancos, esto se debe a un incremento de las tasas que implica que el precio sea menor, esto permite que los inversionistas no quieran invertir en los bonos provocando que la bolsa de valores sea mayor el incremento. Se concluyó que, la varianza en las tasas de interés de los bonos peruanos es significativa al 1 %, y es positiva; lo que indica que la volatilidad de los retornos del sector bancario en Perú es explicada por la volatilidad de las tasas de interés de los bonos peruanos. Asimismo, la varianza condicional de las tasas de los bonos del tesoro de Estados Unidos no es significativa esto quiere decir, que las relaciones entre los bancos peruanos y estadounidenses no son significativamente de alto rango para generar una caída de los bancos peruanos ante los bancos estadounidense.

Quezada (2016) Presentó como título de su tesis nacional: El comportamiento del crédito de consumo y su relación con el crecimiento económico en el Perú, periodo 2007 – 2014. Tuvo como objetivo analizar la relación que existe entre el comportamiento del crédito de consumo y el crecimiento económico en el Perú, durante el periodo 2007 – 2014. La investigación fue de carácter no experimental, longitudinal de tipo descriptivo y correlacional. Para el cual tuvo como teoría de soporte de la investigación al autor Parodi (2014) con el indicador del PBI de la variable crisis financiera. Como resultado se tuvo en el año 2007, el crédito de consumo en Perú creció la tasa más alta en 90,56 % del total. Asimismo, para el año 2008 se reportó menor la participación del crédito de consumo por el sistema financiero de 12,27 %. En el periodo 2009 con una tasa de promedio de 35 %, para los créditos comerciales y a microempresas, así como los créditos hipotecarios para vivienda. Finalmente, los créditos hipotecarios para vivienda alcanzaron en un 2,01 % del total de créditos otorgados por el sistema financiero en el periodo 2007-2014. Se concluyó que, existe relación entre el crédito de consumo con el desempeño del crecimiento económico en el Perú durante los años 2007 – 2014.

Jordán (2015) Presentó como título de su artículo nacional: La inversión extranjera directa y su impacto económico en el Perú periodo 1993 – 2013. Tuvo como objetivo estimar el impacto económico de la Inversión Extranjera Directa,

reflejado en el crecimiento económico, el empleo y las exportaciones en el Perú periodo 1993 - 2013. La metodología del estudio fue de tipo descriptivo y correlacional de diseño no experimental. Como resultado se obtuvo que las inversiones en nuevas plantas se centraron alrededor del 60 % en los períodos de 2003 y 2013, con una tendencia creciente a 50 % en el período 2003 - 2007 al 70 % en el período 2010-2013. En el periodo de 2002-2013 la tasa de crecimiento fue de un promedio 3,2 %, en el 2007 aproximadamente de 6,3 % interanual, en el 2009 los efectos de la crisis financiera mundial, fue retomando a un nivel de crecimiento en 2010 en un 3,1 % interanual. Se concluyó que, las exportaciones mostraron que la inversión extranjera directa tiene una relación directa, lo cual explica el efecto positivo y determinante de la IED sobre las exportaciones. Por lo tanto, se detalló que Perú en la inversión extranjera directa mantuvo un comportamiento en las exportaciones, siendo bastante claro el comportamiento en un nivel de apertura comercial y la coyuntura económica mundial.

Laos (2015) Presentó como título de su tesis nacional: Relación entre crecimiento económico y tasa de desempleo en el Perú, 2000 – 2013. Tuvo como objetivo explicar la relación entre el crecimiento económico y la tasa del desempleo en el Perú, durante el periodo 2000 – 2013. La investigación fue de diseño no experimental y longitudinal. Los sustentos teóricos que usaron fueron a base de los autores Pichicua (2002) y Jiménez (2003) con el indicador tasa de desempleo de la variable crisis financiera. Como resultado se tuvo, que la economía de Estados Unidos aumento la tasa de desempleo en 0,3 % cada trimestre. Por cada nivel de incremento trimestral en la tasa de desempleo se reduce la baja producción de Estados Unidos en 3,3 %. Se concluye que el crecimiento de la economía peruana, ha mostrado una tendencia creciente en los años 2000 al 2008, en el periodo 2009 se produce una gran caída, como consecuencia de la crisis financiera internacional en los años 2010 al 2013 con una tendencia decreciente. Por parte, del desempleo hubo variaciones de un promedio de 7,92 %, esto quiere decir, que ante una recesión la tasa de desempleo incrementa más afectando al nivel mundial.

Por otra parte, toda investigación necesita contar con teorías de soporte, en el presente caso, teorías relacionadas a las variables que forman parte de la realidad problemática de la investigación, para ello, se tomó en consideración tres autores para la variable, uno principal y dos secundarios. Las bases teóricas

consideradas en el actual estudio establecieron la parte fundamental, debido a que encierran contenido importante en relación con el problema identificado entorno a la variable crisis financiera.

Respecto la primera variable correspondiente a la crisis financiera procede al autor Borella (2019). Quien definió que la crisis financiera es macroeconómica que tiene un impacto importante en la economía concentrando así a los mercados de trabajo y mercados de capitales como también el promedio de los precios de bienes y servicios de consumo en la economía (p.129). Asimismo, la crisis financiera tiene varias aristas por estudiar, por el impacto que logro abarcar, generando fluctuaciones de desempleos y cierre de bancos financieros, siendo los más afectados y perdiendo todo su activo dándose por liquidez. El autor establece las siguientes dimensiones:

Primera dimensión: recesión, indica la caída de la economía, cierre de bancos, miles de personas quedaron sin empleos, por la crisis financiera (Ibídem, p.120).

Segunda dimensión: hipotecas, se enfoca a las subprime que fueron uno de los orígenes de la crisis por las bajas tasa de interés de las cuales fueron más afectados las viviendas por no haber un control a la hora de facilitar las hipotecas. (Ibídem, p.120).

Tercera dimensión: La línea de crédito, se enfoca a los créditos hipotecarios y la competencia de los bancos por cuotas de mercado. Además de una agresiva demanda tales como bonos soberanos y corporativos (Ibídem, p.120).

Lurhs (2019) mencionó que la crisis financiera del 2008, fue de gran medida impredecible, por falta de fiscalización reguladora, que pudieron haber detectado a tiempo la falta de liquidez de los centros financieros (p.45). Asimismo, no se contaba con auditorías internas que pidieron prevenir la crisis, por ello muchas de las empresas tuvieron que cerrar y se generó un alto desempleo masivo. El autor establece las siguientes dimensiones

Primera dimensión: Deudas redes financieros, se unificaron de una forma sistemática con la finalidad de compartir informaciones de comercio y datos financieros de los clientes, porque cuando se originó la crisis no había un control sistemático ni muchas menos auditorías a las personas que solicitaron los créditos (Ibídem, p.5).

Segunda dimensión: Deudas corporativas, son dadas por la hipoteca que no fueron canceladas por los dueños, esto generó que los centros financieros y bancos cubrieran los gastos de los deudores, generando grandes pérdidas en su arca, al no poder cubrir las deudas algunos bancos y accionistas se dieron a la quiebra financiera (Ibídem, p.3).

Tercera dimensión: Supervisión financiera, es la causa más importante de la crisis financiera porque no hubo un control de los créditos, las personas podían solicitar más de tres créditos y no era necesario presentar un documento de sus egresos indicando que podía solventar el crédito, se estima que a través de este sistema solicitaron en su mayoría personas de escasos recursos y migrantes (Ibídem, p.9).

Tomczak (2017) mencionó que, la crisis financiera fue por los precios de las viviendas que fueron con una tasa de interés muy baja, generando así un alto nivel de endeudamiento hipotecario (p.163). Los potenciales clientes fueron personas migrantes y de bajo recursos que no pudieron solventar la cuota a pagar por la vivienda adquirida ante la crisis. El autor establece las siguientes dimensiones

Primera dimensión: Activos tóxicos, que representa la baja inversión de solvencia obteniendo pérdidas en su arca, está reflejado en la falta de auditoría en los préstamos, por ende, se refleja que las personas no podían cubrir sus deudas por adquirir préstamos, por ende, se refleja que las personas no podían cubrir sus deudas por adquirir préstamos a manos libres sin ninguna supervisión de los centros financieros (Ibídem, p.6).

Segunda dimensión: Préstamos morosos, Los préstamos morosos fueron creciendo cada día porque no había suficiente liquidez de las personas para poder cancelar las hipotecas a ello se suma la tasa de interés que iban sumando cada día por las hipotecas, en su mayoría las personas de escasos recursos y migrantes era lo más vulnerable a la crisis financiera (Ibídem, p.7).

Tercera dimensión: Caída de las acciones, La caída de acciones bancarias fue determinante para algunos bancos extranjeros de Europa, porque la gran mayoría había invertido en las acciones del sistema financiero de Estados Unidos, llegando a invertir millones (Ibídem, p.11).

III. METODOLOGÍA

3.1. Tipo y diseño de investigación

Tipo: Aplicada

La investigación aplicada tiene por objetivo a la recolección de conocimientos que reforzará al estudio, para ello es necesario que se deberá aplicar nuevas aplicaciones de utilización de conocimientos adquiridos escritos por otros autores, el uso del conocimiento y resultados de investigación que facilitará de forma rigurosa, organizada y sistemática de conocer la realidad (Lozada, 2014, p.35). La investigación aplicada es determinada por utilizar estudios realizados de las variables de investigación estudiada, los cuales son tomadas para reforzar el conocimiento o necesidad específica. Asimismo, el tipo de estudio busca dar respuesta de manera específica en base de conocimientos previos o adquiridos, que sirven para el desarrollo en el proceso de la investigación.

Diseño: No experimental

En cuanto al diseño de la investigación, este se clasifica en un estudio no experimental. Asimismo, estudian la figura de como desplegar en su contexto natural, explicando o estudiando las variables y el enlace que pueden existir entre ellas, (Mousalli-Kayat, 2015, p. 31). De tal manera, que no se maniobro ninguna de las variables, absolutamente se limitó a analizarlas tal como se mostraron particularmente en el entorno, donde se expresa como una investigación no experimental. Asimismo, se miden las variables en un estudio longitudinal basado a describir comportamiento panorámico del tiempo, efectuando mediciones y unidades de análisis.

De tal manera, que se realizara un estudio en base de otros teóricos o fuentes institucionales que reforzara las teorías a investigar, y no se conviertan en simples elaboradores de tablas y gráficos, sino que recogen los datos sobre la base la revisión teórica realizada, respondiendo a las interrogantes elaboradas entorno al objeto de estudio y el problema planteado, de tal manera, que el estudio presenta el resumen y analiza la información de manera rigurosa en un nivel de aleatorización de selección de la muestra que sean significativas que contribuyan al conocimiento (p.16).

Enfoque:

Corresponde a un enfoque cuantitativo, comprende los procedimientos para la formulación y comprobación de hipótesis tanto general como específicas a partir de la experimentación, lo que constituye un estudio de carácter hipotético-deductivo, es decir, de la teoría general a la particularidad de los hechos (Molina y Mousalli-Kayat, 2016, p. 8). Indica que el estudio es de enfoque cuantitativo debido a que se basó en la recolección de datos, donde se valió tablas estadísticas y figuras y se incautó la información, desechando valores cuantificables que se originó, dividiendo de lo general a lo específico.

3.2. Variables y operacionalización**Variables**

En todo método científico, las variables son componentes fundamentales en ciertas direcciones para la investigación del estudio analizando las variables, probar las relaciones que las vinculen entre sí, así como establecer sus magnitudes (Cauas, 2015, p. 3). Para la presente investigación se procede a realizar la operacionalización de la variable con la finalidad de definir con su respectiva dimensión e indicadores acorde a cada una de las siguientes:

Variable 1: Crisis financiera**Definición conceptual:**

El autor de la primera variable correspondiente a la crisis financiera procede al autor Borella (2019) definió que, la crisis financiera es macroeconómica que tiene un impacto importante en la economía concentrando así a los mercados de trabajo y mercados de capitales como también el promedio de los precios de bienes y servicios de consumo en la economía (p.129). Asimismo, la crisis financiera tiene varias aristas por estudiar, por el impacto que logro abarcar, generando fluctuaciones de desempleos y cierre de bancos financieros, siendo los más afectados y perdiendo todo su activo dándose por liquidez. Por otra parte, la recesión económica, genero grandes caídas en el PBI, impactando con mayor fuerza en las exportaciones, generando que las inversiones públicas y privadas se vean afectadas, causando grandes pérdidas económicas y despidos.

Definición operacional:

Para la primera variable del estudio, se medirá tomando en cuenta sus tres dimensiones, recesión, hipotecas y líneas de crédito, los cuales son parte de la investigación que se trabajara con datos estadísticos y autores de artículos científico, mediante un análisis se aplicara la técnica de comparación descriptiva y explicativa con el fin de sintetizar y analizar la información acerca del tema específico para hallar la correlación de las variables.

Se detalla, los indicadores de la primera variable basándose a sus dimensiones. De tal modo que la dimensión de recesión sus indicadores son los siguientes: Inversión directa extranjera, PBI y Tasa de desempleo. Asimismo, para la dimensión de hipotecas su indicador es: Consumo de Viviendas. Asimismo, para la dimensión de líneas de crédito sus indicadores son los siguientes: Tasa de interés y Deuda Publica.

3.3. Población, muestra y muestreo**Población:**

La población es el conjunto de individuos o elementos importantes sobre el que se interesa obtener resultados, conclusiones o hacer inferencias para la toma de decisiones en una determinada área (Graus, 2018, p.6). En la presente investigación la población estuvo compuesta por el registro histórico de la crisis financiera y los efectos de la economía Perú y Estados Unidos de Norteamérica. Asimismo, estos concuerdan una serie de especificaciones, que se deben situar claramente en torno a sus características de contenido, lugar y tiempo.

Con respecto a los criterios de inclusión, en este estudio se consideraron los artículos científicos cuantitativos publicados en revistas indexadas y fuentes estadísticas cuantitativas de instituciones como el INEI, MINCETUR, DATOSMACRO.COM Y INDEXMUNDI y libros que ayuden en el aporte cualitativo y cuantitativo relacionado con las variables crisis financieras y la producción.

En cuanto a la exclusión se incluyeron artículos mayores 7 años de antigüedad y aquellos que no evidencien un alto nivel de relación y significancia entre las variables propuestas.

Muestra:

Se considera que la muestra es un subconjunto de una población, conformado por unidades de análisis de las cuales permitirán hacer más viable la investigación en cuanto tiempo y costos (Ventura, 2017, p. 214). En la presente investigación la muestra del estudio estuvo compuesta por el registro histórico de los flujos de la crisis financiera y los efectos de la economía de Perú y Estados Unidos de Norteamérica durante el periodo 2000 - 2017. Contar con una base de población dificulta el proceso de la investigación, en tal razón coger una porción de esta, se tuvo más factible recopilar información para medir eficazmente las variables de estudio, para posteriormente generalizarla. Se observa en el Anexo 3.

Muestreo:

Se define que el muestreo se puede obtener por medio de dos tipos de muestreo, probabilístico y no probabilístico, en el muestreo no probabilístico, la selección de los elementos a estudiar dependerá de particulares criterios o características el cual fundamenta en la conveniente accesibilidad y proximidad que tiene el investigador respecto a los sujetos (Otzen y Manterola, 2017, p. 230). El presente trabajo de investigación utilizó el muestreo no probabilístico. La muestra seleccionada fue por conveniencia puesto que se tomaron estadísticas anuales de la crisis financiera de Perú y Estados Unidos de Norteamérica durante el periodo 2000 – 2017. Por tal motivo, se puede precisar que en la presente investigación se realizó un muestreo de tipo no probabilístico por conveniencia, ya que convenientemente se consideró a los participantes para realizar el acopio de información.

3.4. Técnicas e instrumentos de recolección de datos**Técnicas:**

La técnica presenta normas para organizar las etapas del proceso de investigación, de igual modo, proporciona instrumentos de recolección, clasificación, medición, correlación y análisis de datos, y aporta a la ciencia los medios para aplicar el método (Martínez, 2013, p.3). Es decir, la fuente de la investigación estuvo compuesta por una línea de tiempo cronológica, basadas artículos científicos, instituciones públicas y fuentes internacionales como datosmacros.com.

Instrumentos:

Se define que los instrumentos son técnicas más comunes que se utilizan en la investigación para la recolección de datos, con la finalidad de demostrar las características de la investigación (Cárdenas, 2013, p.3). Los instrumentos a utilizar están basados en fuentes de instituciones públicas e internacionales como la INEI, DATOSMACRO.COM, MINCETUR Y INDEXMUNDI, que nos explica de una forma lineal los eventos a investigar.

3.5. Procedimiento

El estudio se encuentra dentro de la línea de investigación finanzas, cuyas variables de estudio corresponden a la crisis financiera, por el cual se realizó un estudio longitudinal no experimental, donde se efectuó el procesamiento de datos recopilados respecto a la variable, dimensiones e indicadores.

Para la formulación de la presente investigación, se definió la variable crisis financiera que forma parte del contexto de la realidad problemática, es así que se consideró en el estudio encontrar el grado de comparación descriptiva y explicativa entre la variable. Para ello, fue necesario recopilar información de trabajos previos, así como el soporte teórico de diversos autores de los cuales brindaron una definición clara acerca de la variable de la investigación. Por lo tanto, se consideró las fuentes institucionales públicas como: INEI, MINCETUR Y DATOSMACROS.COM Y INDEXMUNDI los cuales brindaron informaciones estadísticas acerca de las variables de la investigación.

3.6. Método de análisis de datos

Respecto al análisis de los datos corresponde al análisis inferencial, con la finalidad de sintetizar o inferir a partir de conclusiones que resultan útiles para el estudio, empezando con el análisis de los datos recopilados de una determinada muestra que serán evaluadas para toda una población (Rodríguez, Rodríguez & Pierdant, 2014, p. 26). Al recopilar datos por medio de las instituciones públicas, se procesaron y se analizaron mediante el programa Excel versión 2013. A través de análisis descriptivo se dispuso de tablas y figuras. De tal manera, que se trabajó un análisis comparativo descriptivo y explicativo y como parte de análisis inferencial se realizó el gpower versión 6 lo cual se detalló los efectos de las economías.

3.7. Aspectos éticos

La presente investigación se ha realizado con total transparencia y confiabilidad, se basa en datos reales sin ninguna alteración de por medio respetando las bases científicas, metodológicas y teóricas. Estuvo sustentado a través de un acta de autenticidad de autores supervisada por la universidad Cesar Vallejo, además se contó con asesoría metodológica y académica por parte de un experto de la materia: y por último el trabajo fue pasado por el turnitin, que es un programa que demuestra la autenticidad del trabajo y que no es plagio, cumpliendo con el porcentaje establecido por la universidad, a ello se suma la firma del documento de autenticidad, que avala la transparencia del trabajo.

IV. RESULTADOS

4.1. Estadística descriptiva

2. Determinar la tendencia de la crisis financiera y su efecto en la economía del Perú y los EE. UU de Norteamérica de los años 2000 al 2017.

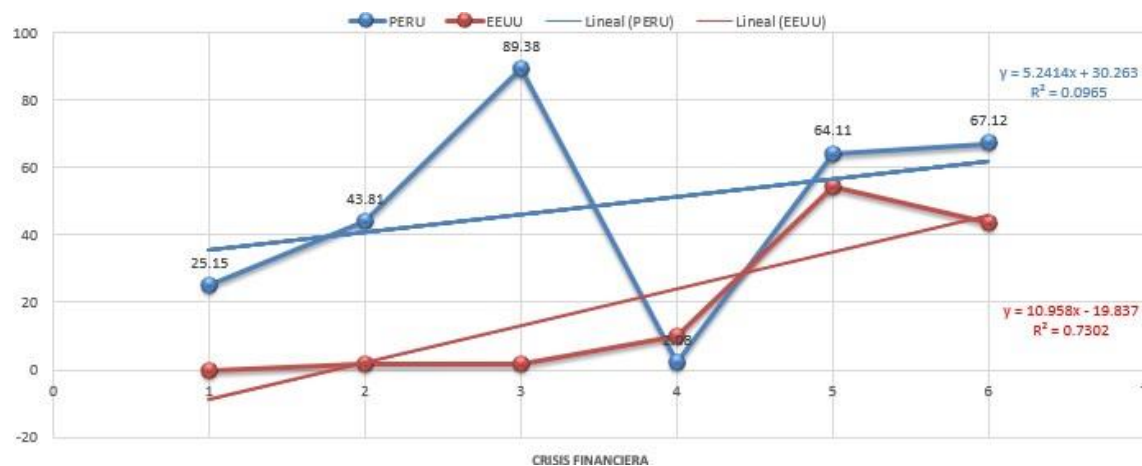
Tabla 1.

Tendencia de la crisis financiera de Perú y EE.UU.

FACTOR	R2	PERU	R2	EEUU
IE	0.2515	25.15	0.0001	0.01
PBI	0.4381	43.81	0.0163	1.63
TD	0.8938	89.38	0.0176	1.76
VV	0.0208	2.08	0.0999	9.99
DP	0.6411	64.11	0.5415	54.15
TI	0.6712	67.12	0.4356	43.56

Figura 1.

Tendencia de la crisis financiera de Perú y EE.UU. del 2000 al 2017.



Nota. Según la figura, refleja que Perú tuvo una tendencia muy alta en comparación de EE. UU con un valor de 9,65 % por lo tanto si hubo influencia ante la crisis financiera con una estimación de $5.2414x + 30.263$. Por consiguiente, EE.UU se reflejó con una tendencia muy baja de $-10.958x + 19.837$. Y una predicción de 73,02 %, por lo tanto EE.UU tiende a tener una economía estable a pesar de las repercusiones que enfrentó en comparación de Perú, ya que, puede tender a una

recaída ante una situación. Los eventos que tuvieron mayor impacto de los años 2000 – 2017 son envase a sus indicadores que muestra la tabla 1.

2a. Estimar la inversión extranjera en Perú y los EE.UU de Norteamérica del año 2000 al 2017.

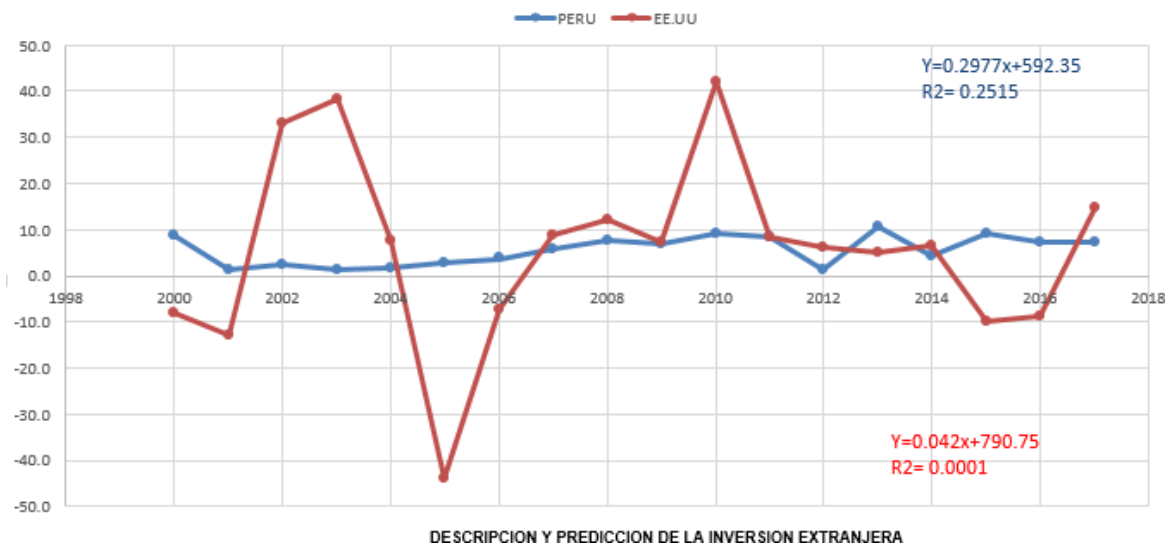
Tabla 2.

Inversión extranjera de Perú y EE.UU. 2000 al 2017.

AÑO	PERU		EE.UU	
2000	8.8	595.0	-8.0	790.4
2001	1.2	592.7	-12.9	790.2
2002	2.3	593.0	33.2	792.1
2003	1.4	592.8	38.2	792.4
2004	1.7	592.9	7.8	791.1
2005	2.8	593.2	-43.9	788.9
2006	3.8	593.5	-7.2	790.4
2007	5.9	594.1	8.7	791.1
2008	7.5	594.6	12.2	791.3
2009	7.0	594.4	7.4	791.1
2010	9.2	595.1	41.9	792.5
2011	8.3	594.8	8.5	791.1
2012	1.5	592.8	6.2	791.0
2013	10.6	595.5	5.1	791.0
2014	4.3	593.6	6.6	791.0
2015	9.0	595.0	-9.9	790.3
2016	7.3	594.5	-8.6	790.4
2017	7.4	594.6	14.6	791.4
Promedio		594.0	Promedio	791.0

Figura 2.

Predicción de la inversión extranjera Perú y EE.UU. del 2000 al 2017.



Nota. Según la figura, entre el año 2000 – 2017, se tuvo una probabilidad de 25,15 % del estudio, sin embargo, la “y” estimada en el caso peruano significó que la predicción si bien explica es de 25,15 % con respecto, de tal manera que predice que por cada valor de $0.2977x$ va crecer en “y” de 592.35, esto quiere decir, que hubo una tendencia en crecimiento. Por otro lado EE.UU explica el 0,01 % de pronóstico de predicción que por cada valor de $0.0421x$ va crecer en “y” el 79.075. En conclusión Perú se va seguir dando adecuadamente, ya que hubo un pronóstico óptimo, sin embargo en EE.UU el pronóstico es mucho más contingencia ya que tuvo una probabilidad de una milésima total. Los eventos que tuvieron mayor impacto de los años 2000 – 2017 son envase a sus indicadores que muestra la tabla 2.

2b. Estimar el producto bruto interno en Perú y los EE.UU de Norteamérica del año 2000 al 2017.

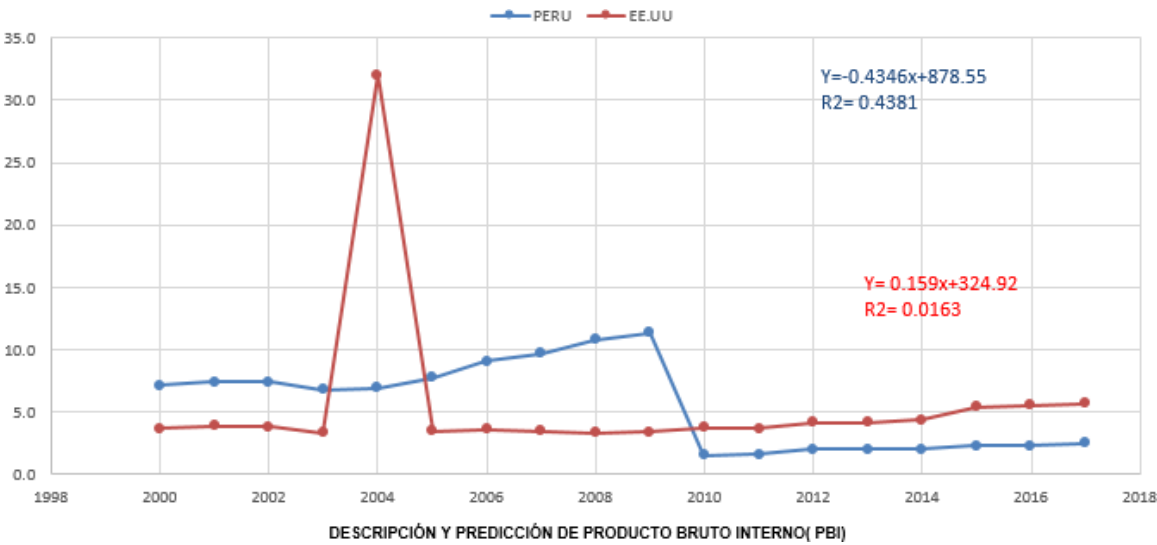
Tabla 3.

Producto bruto interno de Perú y EE.UU. 2000 al 2017.

AÑO	PERÚ		EE.UU	
2000	7.1	881.6	3.6	325.5
2001	7.4	881.8	3.9	325.5
2002	7.4	881.8	3.8	325.5
2003	6.7	881.5	3.3	325.4
2004	6.9	881.6	32.0	330.0
2005	7.7	881.9	3.4	325.5
2006	9.0	882.5	3.6	325.5
2007	9.7	882.8	3.4	325.5
2008	10.8	883.2	3.3	325.4
2009	11.3	883.5	3.4	325.5
2010	1.5	879.2	3.7	325.5
2011	1.6	879.2	3.6	325.5
2012	1.9	879.4	4.1	325.6
2013	2.0	879.4	4.1	325.6
2014	2.0	879.4	4.3	325.6
2015	2.2	879.5	5.4	325.8
2016	2.3	879.5	5.5	325.8
2017	2.5	879.6	5.6	325.8
	Promedio	881.0	Promedio	325.8

Figura 3.

Predicción del producto bruto interno Perú y EE.UU. del 2000 al 2017.



Nota. Según la figura, entre el año 2000 – 2017, hubo una probabilidad de 43,81 % del estudio, sin embargo, la “y” estimada en el caso peruano significó que la tendencia si bien explica que el 43,81 % de valores con respecto, de tal manera que predice que por cada valor de 0.4346x va crecer en “y” de 878.55, esto quiere decir que hubo una tendencia en crecimiento. Por otro lado EE.UU explica el 1,63 % de pronóstico de predicción que por cada valor de 0.159x va crecer en “y” el 324.92. En conclusión Perú se va seguir dando adecuadamente, ya que, hubo un pronóstico óptimo, sin embargo en EE.UU el pronóstico es mucho más contingencia ya que tuvo una probabilidad muy baja en comparación de Perú. Los eventos que tuvieron mayor impacto de los años 2000 – 2017 son envase a sus indicadores que muestra la tabla 3.

2c. Estimar la tasa de desempleo en Perú y los EE.UU de Norteamérica del año 2000 al 2017.

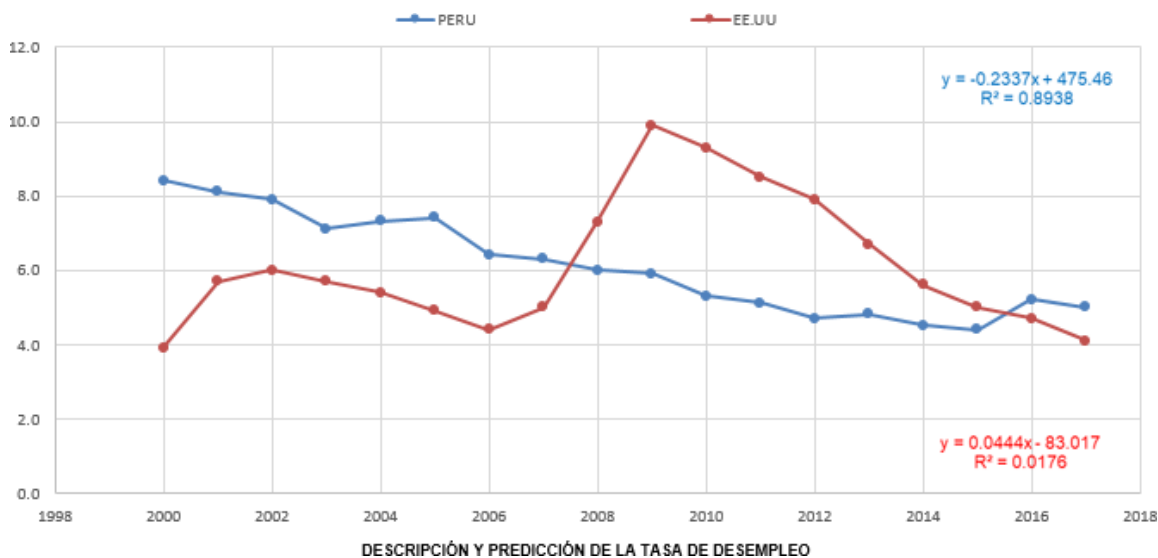
Tabla 4.

Tasa de desempleo de Perú y EE.UU. 2000 al 2017.

AÑO	PERÚ		EE.UU	
2000	8.4	473.5	3.9	-82.8
2001	8.1	473.6	5.7	-82.8
2002	7.9	473.6	6.0	-82.8
2003	7.1	473.8	5.7	-82.8
2004	7.3	473.8	5.4	-82.8
2005	7.4	473.7	4.9	-82.8
2006	6.4	474.0	4.4	-82.8
2007	6.3	474.0	5.0	-82.8
2008	6.0	474.1	7.3	-82.7
2009	5.9	474.1	9.9	-82.6
2010	5.3	474.2	9.3	-82.6
2011	5.1	474.3	8.5	-82.6
2012	4.7	474.4	7.9	-82.7
2013	4.8	474.3	6.7	-82.7
2014	4.5	474.4	5.6	-82.8
2015	4.4	474.4	5.0	-82.8
2016	5.2	474.2	4.7	-82.8
2017	5.0	474.3	4.1	-82.8
Promedio		474.0	Promedio	-82.7

Figura 4.

Predicción de tasa de desempleo Perú y EE.UU. del 2000 al 2017.



Nota. Según la figura, entre el año 2000 – 2017, tuvo una probabilidad de 89,38 % del estudio, sin embargo, la “y” estimada en el caso peruano significó que la tendencia si bien explica que es 89,38 % de valores con respecto, de tal manera que predice que por cada valor de $-0.2337x$ va crecer en “y” de 475.46, esto quiere decir que hubo una tendencia en crecimiento. Por otro lado EE.UU explica el 1,76 % de pronóstico de predicción que por cada valor de $0.0444x$ va crecer en “y” el 83.017. Se concluyó que Perú se va seguir dando adecuadamente, ya que, hubo un pronóstico optimo, sin embargo en EE.UU el pronóstico es mucho más contingencia ya que tuvo una probabilidad muy baja en comparación de Perú. Los eventos que tuvieron mayor impacto de los años 2000 – 2017 son envase a sus indicadores que muestra la tabla 4.

2d. Evaluar el pronóstico de las viviendas en Perú y los EE.UU de Norteamérica del año 2000 al 2017.

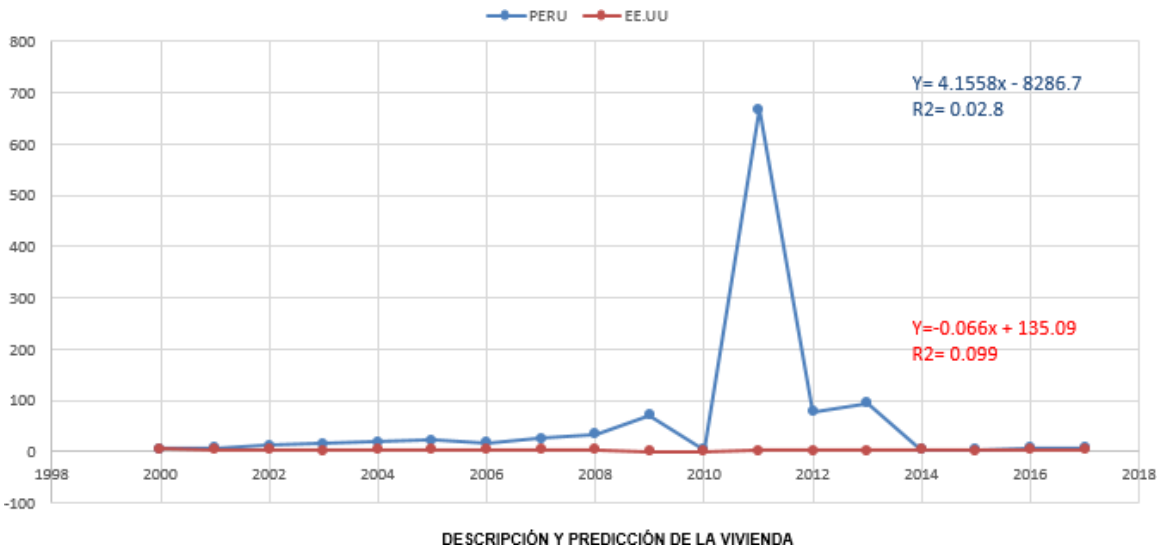
Tabla 5.

Consumo de viviendas de Perú y EE.UU. 2000 al 2017

AÑO	PERÚ		EE.UU	
2000	5.3	-8264.674	4.3	134.8062
2001	7.4	-8255.947	2.9	134.8986
2002	12.1	-8236.415	2.4	134.9316
2003	15.3	-8223.116	2.2	134.9448
2004	18.6	-8209.402	3	134.892
2005	22.3	-8194.026	4	134.826
2006	16.7	-8217.298	3.3	134.8722
2007	24.5	-8184.883	3	134.892
2008	33.9	-8145.818	2.4	134.9316
2009	70.26	-7994.713	-0.3	135.1098
2010	2.5	-8276.311	0.3	135.0702
2011	666.8	-5515.613	1.9	134.9646
2012	77.25	-7965.664	1.7	134.9778
2013	9.5	-7891.899	2.2	134.9448
2014	3.3	-8272.986	2.5	134.925
2015	2.4	-8276.726	2.1	134.9514
2016	6.3	-8260.518	3	134.892
2017	5.8	-8262.596	2.9	134.8986
Promedio		-8036.034	Promedio	134.9294

Figura 5.

Predicción de consumo de viviendas Perú y EE.UU. del 2000 al 2017.



Nota. Según la figura, entre el año 2000 – 2017, tuvo una probabilidad de 9,9 % del estudio, sin embargo la “y” estimada en el caso de EE.UU significó que la tendencia si bien explica que el 9,9 % de valores con respecto, de tal manera que predice que por cada valor de -0.066x va crecer en “y” de 135.09, esto quiere decir, que hubo una tendencia formal. Por otro lado, Perú explica el 2,8 % de pronóstico de predicción que por cada valor de 4.1558x va descender en “y” con un valor - 8286.7. Se concluyó que EE.UU se va seguir dando adecuadamente hubo un pronóstico de tendencia óptimo, sin embargo en Perú el pronóstico de tendencia es mucho más contingencia ya que tuvo una probabilidad muy baja en comparación de EE.UU, pero en la predicción EE.UU es mucho más alto en comparación de Perú. Los eventos que tuvieron mayor impacto de los años 2000 – 2017 son envase a sus indicadores que muestra la tabla 5.

2e. Evaluar el pronóstico de la tasa de interés en Perú y los EE.UU de Norteamérica del año 2000 al 2017.

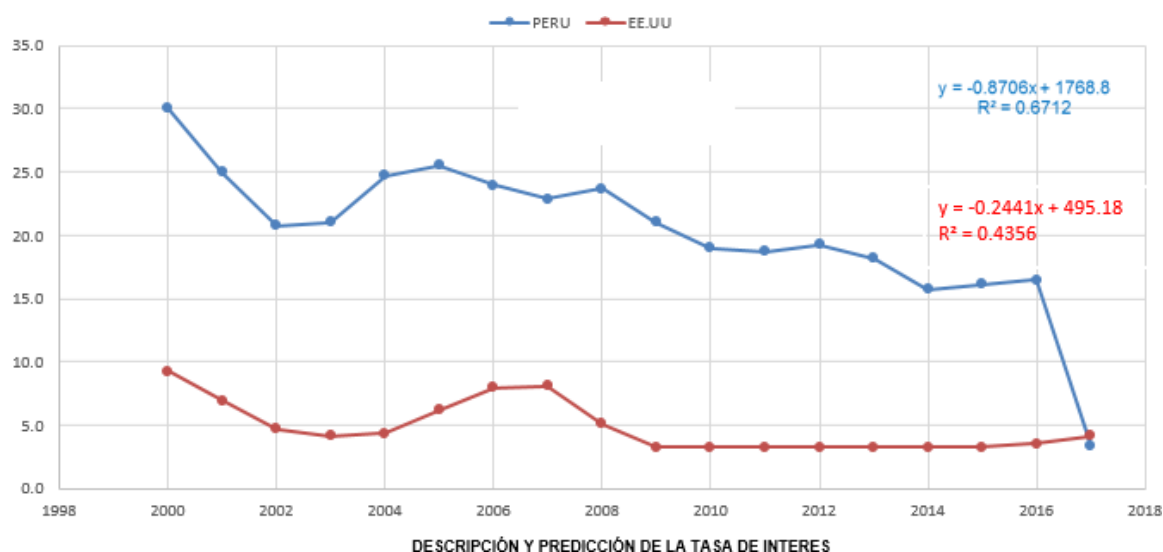
Tabla 6.

Tasa de interés de Perú y EE.UU. 2000 al 2017.

AÑO	PERÚ		EE.UU	
2000	30.0	1742.7	9.23	492.9
2001	24.98	1747.1	6.92	493.5
2002	20.77	1750.7	4.68	494.0
2003	21.02	1750.5	4.12	494.2
2004	24.67	1747.3	4.34	494.1
2005	25.54	1746.6	6.19	493.7
2006	23.93	1748.0	7.96	493.2
2007	22.86	1748.9	8.05	493.2
2008	23.67	1748.2	5.09	493.9
2009	21.04	1750.5	3.25	494.4
2010	18.98	1752.3	3.25	494.4
2011	18.68	1752.5	3.25	494.4
2012	19.24	1752.0	3.25	494.4
2013	18.14	1753.0	3.25	494.4
2014	15.74	1755.1	3.25	494.4
2015	16.11	1754.8	3.26	494.4
2016	16.47	1754.5	3.51	494.3
2017	3.3	1765.9	4.10	494.2
	Promedio	1751.1	Promedio	494.0

Figura 6.

Predicción de tasa de interés de Perú y EE.UU. del 2000 al 2017.



Nota. Según la figura, entre el año 2000 – 2017, tuvo una probabilidad de 67,12 % del estudio, sin embargo, la “y” estimada en el caso peruano significó que la tendencia si bien explica que el 67,12 % de valores con respecto, de tal manera que predice que por cada valor de $-0.8706x$ va crecer en “y” de 1768.8, esto quiere decir que hubo una tendencia en crecimiento. Por otro lado EE. UU explica el 43,56 % de pronóstico de predicción que por cada valor de $-0.2441x$ va crecer en “y” el 495.18. Se concluye que Perú se va seguir dando adecuadamente ya que, hubo un pronóstico de tendencia óptimo, sin embargo en EE.UU el pronóstico de tendencia es mucho más contingencia ya que tuvo una probabilidad muy baja en comparación de Perú, pero en Perú la predicción es mucho más alto en comparación de EE.UU. Los eventos que tuvieron mayor impacto de los años 2000 – 2017 son envase a sus indicadores que muestra la tabla 6.

2f. Estimar la deuda publica en Perú y los EE.UU de Norteamérica del año 2000 al 2017.

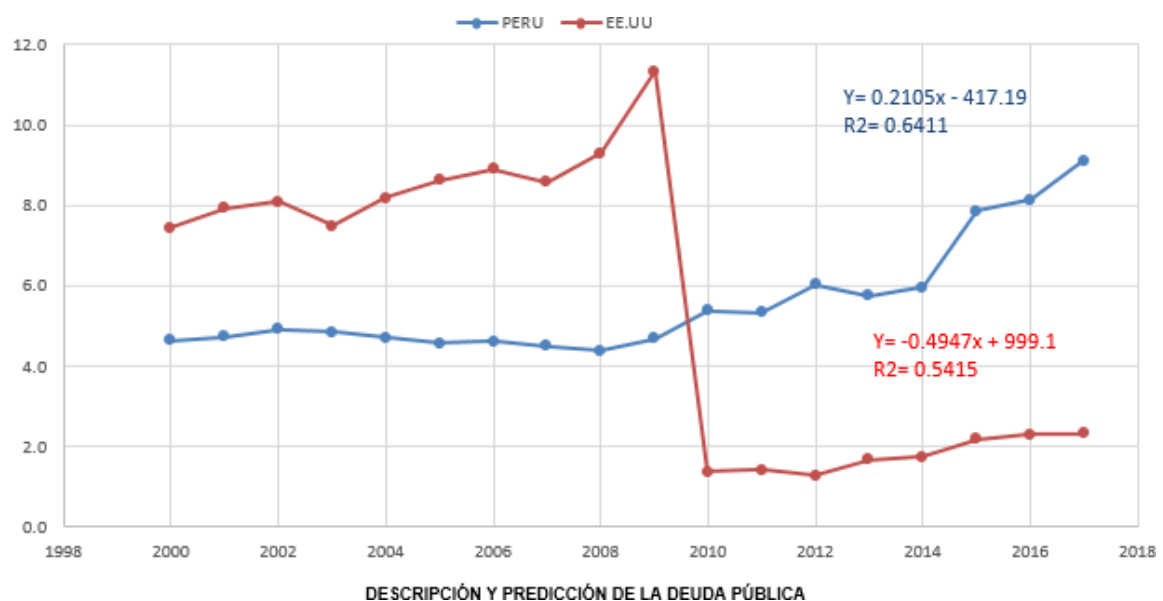
Tabla 7.

Deuda pública de Perú y EE.UU. 2000 al 2017.

AÑO	PERÚ		EE.UU	
2000	4.6	-416.2	7.4	995.4
2001	4.7	-416.2	7.9	995.2
2002	4.9	-416.1	8.1	995.1
2003	4.8	-416.2	7.5	995.4
2004	4.7	-416.2	8.2	995.1
2005	4.6	-416.2	8.6	994.8
2006	4.6	-416.2	8.9	994.7
2007	4.5	-416.2	8.6	994.9
2008	4.4	-416.3	9.3	994.5
2009	4.7	-416.2	11.3	993.5
2010	5.4	-416.0	1.4	998.4
2011	5.3	-416.0	1.4	998.4
2012	6.0	-415.9	1.3	998.5
2013	5.7	-416.0	1.7	998.3
2014	5.9	-415.9	1.7	998.2
2015	7.8	-415.5	2.2	998.0
2016	8.1	-415.4	2.3	998.0
2017	9.1	-415.2	2.3	998.0
Promedio	-416.0	Promedio	996.4	

Figura 7.

Predicción de deuda pública de Perú y EE.UU. del 2000 al 2017.



Nota. Según la figura, entre el año 2000 – 2017, tuvo una probabilidad de 64,11 % del estudio, sin embargo, la “y” estimada en el caso peruano significa que la tendencia si bien explica que el 64,11 % de valores con respecto, de tal manera que predice que por cada valor de $0.2105x$ va crecer en “y” de 417.19, esto quiere decir que hay una tendencia en crecimiento. Por otro lado EE.UU explica el 54,15 % de pronóstico de predicción que por cada valor de $-0.4947x$ va crecer en “y” el 999.1. Se concluyó que, Perú se va seguir dando adecuadamente, ya que, hubo un pronóstico de tendencia óptimo, sin embargo, en EE. UU el pronóstico de tendencia es mucho más contingencia ya que tuvo una probabilidad muy baja en comparación de Perú. Los eventos que tuvieron mayor impacto de los años 2000 – 2017 son envase a sus indicadores que muestra la tabla 7.

4.2. Análisis Inferencial

Tabla 8.

Crisis financiera de Perú de 2000 al 2017.

MODELOS	R ²	1- β	F ²
Modelo 1			
Inversión Extranjera	.2515	0.63	0.33
Modelo 2			
PBI	.4381	0.93	0.77
Modelo 3			
Tasa de desempleo	.8938	1.00	8.41
Modelo 4			
Vivienda	.0208	0.89	0.02
Modelo 5			
Deuda publica	.6411	0.99	1.78
Modelo 6			
Tasa de interés	.6712	0.99	2.04

Nota. Para conocer si la variable crisis financiera en Perú esta predicho por la inversión extranjera directa, producto bruto interno, tasa de desempleo, consumo de vivienda, tasa de interés y deuda pública; con la finalidad de evaluar el modelo y predecir sus resultados.

Los resultados de la tabla 8, el modelo concluyó desde la perspectiva de los factores que afectaron a la culminación de la crisis financiera, se debe considerarse que en la inversión extranjera directa se obtuvo, que la potencia estadística > 0.63 ; tamaño de efecto < 0.15 , por lo tanto se pudo detallar que el efecto, por parte de la inversión extranjera directa es media el impacto con un valor de 0.33, en comparación de la deuda pública y la tasa de interés que se obtuvo valores altos con una potencia estadísticas > 0.99 ; tamaño de efecto > 0.35 , igualmente para la tasa de interés una potencia estadística > 0.99 ; tamaño de efecto > 0.35 , con un valor de efecto de 1.78 para la deuda pública y tasa de interés con valor de 2.04. Así mismo, los resultados mostraron que todos los índices de significancia, potencia estadística y tamaño del efecto son adecuados para determinar la predicción y como así se reflejó la magnitud de los efectos de cada indicador para la variable crisis financiera.

Tabla 9.*Crisis financiera de Estados Unidos de 2000 al 2017.*

MODELOS	R ²	1- β	F ²
Modelo 1			
Inversión Extranjera	.0001	0.05	0.01
Modelo 2			
PBI	.0163	0.08	0.01
Modelo 3			
Tasa de desempleo	.0176	0.08	0.01
Modelo 4			
Consumo de Vivienda	.0999	0.26	0.11
Modelo 5			
Deuda pública	.5415	0.99	1.18
Modelo 6			
Tasa de interés	.4356	0.93	0.77

Nota. Para conocer si la variable crisis financiera en Estados Unidos está predicho por la inversión extranjera directa, producto bruto interno, tasa de desempleo, consumo de vivienda, tasa de interés y deuda pública; con la finalidad de evaluar el modelo y predecir sus resultados.

Los resultados de la tabla 9, el modelo concluye desde la perspectiva de los factores que afectaron a la culminación de la crisis financiera, se debe considerarse que en la inversión extranjera directa se obtuvo, que la potencia estadística > 0.05 ; tamaño de efecto < 0.02 , por lo tanto se pudo mostrar que el efecto, por parte de la inversión extranjera directa es pequeña el impacto con un valor de 0.01 en comparación de la deuda pública y la tasa de interés que se obtuvo valores altos con una potencia estadísticas $> 0,99$; tamaño de efecto > 0.35 , igualmente para la tasa de interés una potencia estadística > 0.93 ; tamaño de efecto > 0.35 , con un valor de efecto de 1.18 para la deuda pública y tasa de interés con valor de 0.77. Así mismo, los resultados mostraron que todos los índices de significancia, potencia estadística y tamaño del efecto son adecuados para determinar la predicción y como así se refleja la magnitud de los efectos de cada indicador para la variable crisis financiera.

Se concluyó que Perú y Estados Unidos han tenidos efectos diferentes en la economía, tanto positivo y negativamente de las cuales se pueden analizar en la tabla 8 y 9, esto quiere decir, que el PBI está con potencia estadística > 0.93 ;

tamaño del efecto > 0.35 con un valor de 0.77 en comparación de Estados Unidos que llegó con una potencia estadística > 0.08 ; tamaño de efecto < 0.02 con un valor de 0.01, asimismo también se puede observar en la tasa de desempleo esta con potencia estadística > 1.00 ; tamaño de efecto > 0.35 con un valor de 8.41 en comparación de Estados Unidos con valores negativos de potencia estadística > 0.08 ; tamaño de efecto < 0.02 con valor de 0.01 esto quiere decir que el impacto de ambos países, fueron mayormente positiva en Perú ya que se refleja en varios sectores que son los siguientes: Tasa de desempleo, tasa de interés, deuda pública y producto bruto interno en comparación de Estados Unidos que solo refleja tasa de interés y deuda pública. Para finalizar la economía de Perú en los años 2000 – 2017 ha sido el país más afectado al nivel global.

V. DISCUSIÓN

En concordancia con el objetivo general del estudio se compara la primera variable que corresponde a la crisis financiera e indicadores tanto de Perú y EE.UU de Norteamérica de los años 2000 – 2017, por ende, el resultado se comprueba estadísticamente el R cuadrado de ambos países ($R^2 = 0.0965$; en Perú, $R^2 = 0.7302$; en EE.UU). Los resultados obtenidos después de analizar los datos recopilados en la muestra seleccionada, dieron como resultado inferencias investigativas que se contrastaran a través de las evidencias externas y los resultados de las videncias internas.

La hipótesis general planteada la crisis financiera y los efectos de la economía de Perú y EE.UU de Norteamérica de los años 2000 al 2017. cuyo resultado obtenido a través de estadísticas descriptivas indica la comparación entre la variable crisis financiera detallando las predicciones e tendencias optando como resultado de R cuadrado ($R^2 = 0.0965$; en Perú, $R^2 = 0.7302$; en EE.UU); este resultado está en relación con el teórico propuesto Borella (2019), quien explicó que la crisis financiera es macroeconómica que tienen un impacto importante en la economía concentrando así a los mercados de trabajo y mercados de capitales como también el promedio de los precios de bienes y servicios de consumo. La investigación está en concordancia con lo planteados del artículo al nivel internacional con Zhu, Bai, Vieito & Wong (2019) quien planteó en su hipótesis determinar el impacto mundial de la crisis financiera en los países latinoamericano. Por ende, la crisis financiera en latinoamericano, sostuvo algunos impactos positivos en los mercados bursátiles de América Latina, como: Argentina con un valor pre 11,61%, post 33,37%, Chile con un valor pre 13,1 % y post 8,22 %, Colombia con un valor pre 24,92% y post 6,94, Ecuador con un valor de pre 9,37 % y post 4,32 %, México con un valor de pre 20,86 % y post 10,57 %, Perú con un valor de pre 26,12 % y post 11,94 %, Brasil con un valor -14,39 % y post 8,72 %. Se confirmó que la crisis financiera tuvo impactos al nivel latinoamericano antes y después de la crisis con porcentajes que afectó en esos periodos de la crisis, tanto positiva y negativamente. Bajo la premisa de su teórico, Kristoufek y Vosvrda (2013) quien afirmó la eficiencia dominada por los índices bursátiles europeos y los mercados menos eficientes, se encuentran principalmente en América Latina, Asia

y Oceanía. Por lo tanto, Perú se reflejó positivamente con una tendencia creciente y una predicción de 9,65 %, por tal razón, se sostuvo la economía peruana tiende a ascender lentamente. La relación manifestada alcanzó una correlación positiva considerable, evento que confirma lo manifestado en la estadística descriptiva, el cual señalaba la tendencia y/o predicción y el efecto. A partir de la fundamentación teórica, se concluyó que la crisis financiera es un factor importante para la economía. Se reforzó con el artículo internacional de Foo & Witkowska (2017) quien planteó en su hipótesis de estudio el grado de gravedad y volatilidad de los mercados de valores y su recuperación en el impacto y consecuencias de una crisis financiera en diferentes mercados. Los mercados de valores reaccionan a las crisis financieras de los activos que perciben como riesgosos y volátiles a refugios seguros de bonos del Tesoro. Asimismo, los importantes activos disminuyeron drásticamente, las acciones de los mercados emergentes en más del 50 % y las acciones cayeron un 37 % en 2008. La producción económica mundial cayó del 3% en 2008 al -0,6 % en 2009 y el desempleo se mantuvo en niveles altos prolongados, en EE.UU por encima del 7,5 %. Con su teórico (Wall Street Journal, 2013). Los precios al consumidor se proyectan a las economías avanzadas sean solo 1,1 % y 1,7 % en 2016 y 2017, respectivamente, reflejando una recuperación negativa ante la recesión prolongada. Las economías mostraron una inflación más alta del 7,1 % en 2011. En su artículo internacional Ernesto, Prada & Bueno (2016) quien planteó en su hipótesis de estudio determinar las causas que originaron la crisis financiera, como la recolección de información histórica en función de medir el impacto en el mercado Latinoamericano. Como resultado se tuvo la variación de capitalización bursátil para las bolsas de valores, principales de latinoamericanos, Argentina con un valor de 1,1 %, Brasil -1,9 %, Chile 3,4 %, Colombia 16 %, México - 8,6 %, Perú -0,4%. Durante la crisis financiera Colombia, Chile y Argentina presentaron capitalización positiva, siendo nuestro país el mejor y muy superior al promedio de Latinoamérica 1,6 %. Después de la crisis todos los mercados analizados tuvieron una capitalización •6,8 % en promedio, siendo México el único mercado que tuvo un balance positivo en términos de capitalización bursátil. Por otra parte, Perú reflejo negativamente de las cuales, ha sido afectado en la bolsa de valores en comparación de algunos países emergentes, es por esa razón, que en Perú se reflejó en una economía estable que mostro una predicción 9,65 %, esto da

conocer, la magnitud de la economía a futuras, por lo tanto, esta investigación concuerda con los ligamentos del resultado de la economía. Asimismo, afirmó el teórico Ahumada (2013). Los efectos de la crisis financiera se propagaron a nivel mundial, por ende, hubo muchos instrumentos de deuda riesgosa, que fueron vendidos a nivel internacional. El impacto en Latinoamérica se ha evidenciado en el menor intercambio de mercancías, de productos financieros y servicios, la disminución en las exportaciones de productos y servicios, de menor envío de remesas internacionales en moneda extranjera, hubo una disminución en la inversión extranjera directa, la reducción de la demanda de petróleo lo cual impactó la volatilidad de sus precios, mayor regulación. Crediticia internacional, menor liquidez en los mercados bursátiles, entre otros. La investigación está en concordancia con lo planteado en la tesis nacional Sánchez (2020) quien planteó en su hipótesis Determinar el impacto de la crisis de la economía mundial del año 2008 en la evolución y proceso de la economía peruana durante el periodo 2008-2014. Como resultado el Perú presentó un período de continuo crecimiento del PBI de 7,5 % a 9,1 % entre los años 2006 al 2008, la cual finalizó en 2009, donde se experimentó el enfriamiento de la economía, obteniendo el 1,0 % del PBI. Los países en el 2008 obtuvieron una ligera caída del 1,6 % (Canadá); 2,1 % (Francia); 2,5 % (Japón); 2,9 % (Reino Unido), 3,0 % (Estados Unidos) y 3,1 % (Alemania e Italia); de los cuales Japón, Reino Unido, Estados Unidos e Italia obtuvieron en el año 2008 un PBI negativo, en comparación con el 2006. El autor Akerlof y Shiller (2014) afirmó que la crisis financiera de 2008, se debió de manera específica, a variaciones de la confianza, las cuales están asociadas a las percepciones acerca de la naturaleza de la economía. Asimismo, explicó el teórico Stiglitz (2013) que la crisis de las hipotecas fue originada por la sobre liquidez en los mercados financieros y además considera que uno de lo más grande fue el banco central. A partir de la fundamentación teórica, podemos concluir que la crisis financiera tuvo impactos positivos en Perú en comparación de EE.UU. que a pesar de las repercusiones se encuentra en una economía estable. Se tuvo que Perú tiene una predicción de 9,65 % y EE.UU que tiene 73,02 %, pero la estimación a futuro de Perú es positivo con un valor de tendencia de $5.2414x + 30.263$, a cambio de los EE.UU no es favorable con un valor de estimación de $10.958x - 19.837$, cabe indicar que después de la crisis financiera los EE.UU invirtieron más en la inversión

pública, a ello se sumó el préstamo que realizó al sistema monetario mundial y subió sus aranceles en importación, por otro lado Perú, tuvo que inyectar liquidez de su reserva financiera para apalancar la crisis financiera.

En relación a la primera hipótesis específica planteada la tesis la inversión extranjera afecta significativamente a la economía de Perú y los EE.UU de Norteamérica del año 2000 al 2017, por ende, se evidenció, la comparación en estadística descriptiva de ambos países, reflejando como resultado de estimación y/o predicción del $R^2 = 25,15 \%$ en Perú. $R^2 = 0,01 \%$ en EE.UU, reforzando lo planteado en su artículo nacional Pino (2018) quien planteó en su hipótesis de estudio. La Inversión Extranjera Directa de los Estados Unidos de Norteamérica tiene un impacto significativo en el nivel de empleo en el Perú durante el periodo 2000 –2016. En lo que respecta a los flujos de IED, en un primer momento, 2001 – 2002, se aprecia un incremento del 88,4 %. Sin embargo, en el periodo 2002 -2003 los flujos de IED cayeron en 38,1 %. En lo que respecta a los flujos de IED, se continuó con la tendencia al alza hasta el año 2008. Sin embargo, en el año 2009 los flujos de IED cayeron 7,1 % respecto del año anterior como consecuencia, en mayor medida, de la crisis financiera, que afectó gran parte de las economías a nivel mundial. Cabe recordar también que Estados Unidos de Norteamérica se consolidó como la tercera mayor economía inversora en el Perú, al aportar aproximadamente 85 mil 323.9 millones de dólares (14,5 % del total). Afirmó el teórico Peláez (2013), que el impacto directo de la IED sobre el crecimiento económico de una sociedad, termina favoreciendo, de manera indirecta, al nivel de empleo. Quien explicó en su tesis nacional Apolo & Puell (2018) quien planteó en su hipótesis la inversión extranjera directa tiene un impacto positivo en el crecimiento económico del Perú, en el periodo 2000-2016. Como resultado el impacto de la IED en el sector manufactura reflejo con valores del 12 % a 19% del total, concentrándose en el sector de la costa peruana; en el sector Comunicaciones la proporción logro alcanzar el 17 % a 38 % del total, el sector agroindustrial ha sido apenas del 0,19 % a 0,36 % del total. En el sector finanzas ha representado una proporción entre 13 % y 21 % del total, en energía representa entre el 10 % al 13 % en el sector comercio, la IED ha fluctuado entre 3 % a 5 %. El comportamiento entre la IED y el PBI presenta una relación directa esto representado entre el 12 % al 26 % del PBI durante el periodo de 2000 a 2016. El

impacto ha influido en el PBI, el gasto social que el gobierno ha destinado, ha crecido en consonancia con el crecimiento evidenciado, asimismo, cifras sociales de pobreza y extrema pobreza ha decrecido significativamente, así como el repunte del empleo, lo que ha conllevado a un mejor nivel de vida de la población. El teórico Deloitte (2014), afirmó que la IED es un factor sumamente importante; que tiene el potencial de crear empleo, aumentar los ingresos y sacar a millones de la pobreza, mientras acelera el crecimiento económico. Mediante ello, dar a conocer los resultados positivos de la inversión extranjera, se espera que esto brinde un catalizador para inversiones que puedan hacer una contribución de mayor progreso de la sociedad. El ámbito social; es una fuente generadora de empleo, incrementa el ahorro, estimula la competencia positivamente. Asimismo, concordaron con la tesis nacional Jordán (2015) quien planteó en su hipótesis de estudio el impacto económico de la Inversión Extranjera Directa de la economía en el Perú para el periodo 1993-2013, es positivo y consistente, siendo un factor relevante en las variaciones del crecimiento económico, se estima que las inversiones nuevas concentraron cerca del 60 % que ingresó a la región en el período comprendido entre 2003 y 2013, marcando una tendencia creciente (al pasar del 50 % en el período 2003-2007 al 70 % en el período 2010-2013). En dicho periodo 2002-2013, la tasa de crecimiento promedio fue de 3,2 %, llegando a niveles máximos como en el 2007 con aproximadamente 6,3 % interanual, para luego desacelerarse en el 2009 debido a los efectos de la crisis financiera mundial. En 2013 tuvo una tasa de crecimiento de 2 % interanual, representando el 76 % de la población económicamente activa total. A partir de la fundamentación teórica, podemos concluir que la inversión extranjera se obtuvo una predicción de 25,15 %, en Perú durante los periodos de 2000 – 2017, Por otro lado, EE.UU tuvo como predicción el 0,01 %. Asimismo, se puede decir, que la economía es un factor relevante en las variaciones de muchos sectores que están relacionados, sin embargo, en el año 2009 los flujos de IED cayeron 7,1 % respecto del año anterior como consecuencia, en mayor medida, de la crisis financiera, que afectó a gran parte de las economías a nivel mundial. Por ende, se tuvo que fue una escala vertical homogenizada, en el año 2010, ya que, hubo turbulencia, que reflejó en la coyuntura de la política peruana, reflejando efectos negativa a la economía.

En relación a la segunda hipótesis específica planteada en la tesis el producto bruto interno afecta significativamente a la economía de Perú y EE.UU de Norteamérica del año 2000 al 2017. Asimismo, se reflejó las predicciones R2: 43,81 % en Perú. R2: 1,63 % en EE.UU. Reforzada la información por la tesis nacional Olivares (2020) quien planteó en su hipótesis de estudio la relación del crecimiento económico, medido a través del PBI real, con la tasa de desempleo en el Perú, en el periodo 2001 –2018, se cumple el enfoque de la Ley de Okun. Como resultado el consumo privado es quien mayor representatividad ha tenido en el periodo de estudio, fluctúa entre 60,02 % y 64,69 % de representatividad del PBI nacional y es el componente que se ha mantenido estable en este intervalo de tiempo, el consumo público es de menor representatividad con respecto al PBI, va desde 10,10 % a 12,25 %, en medio de la crisis internacional el consumo privado creció en 3 % mientras que el consumo público creció en 13 %, siendo el tipo de gasto responsable de que el PBI del Perú crezca en 1,05 % en ese año. Afirmó el teórico Pérez (2016) que el crecimiento económico es una medida del éxito de las políticas económicas de un país, y tasas positivas es el resultado deseado por las autoridades de un país. Detalló el teórico Perea (2016) que 2001–2010 se consolidarán e impulsarán las reformas estructurales. Se tuvo resultados favorables obtenidos, el crecimiento de la economía China y posteriormente de la India, que impactó positivamente en los mercados mundiales, elevando los precios de las materias primas que exportaba el Perú; la suscripción de Tratados bilaterales de Libre Comercio (TLC); la afluencia de inversión extranjera y el superávit de la balanza comercial que mantuvieron estable el tipo de cambio de la moneda nacional; una disciplina fiscal e implementación de metas de inflación que permitió tener bajas tasas de crecimiento de los precios. Reforzada la información por la tesis nacional Apolo & Puell (2018) quien planteó en su hipótesis de estudio la inversión extranjera directa tiene un impacto positivo en el crecimiento económico del Perú, periodo 2000-2016. Como resultado la tasa de crecimiento registrada en el período de los años 2010-2009 ascendente a 22,13 %. Sin embargo, al año 2009, la tasa de crecimiento del PBI, fue de 0,08 %, se puede decir que los factores o choques externos que impactaron en la economía peruana. En el año 2009, la economía peruana estuvo en receso (bajaron el valor de la exportación, por menor demanda externa), la cual apenas crecimos 0,08 % en términos corrientes. (0,9 %

en términos reales). A partir de la fundamentación teórica, podemos concluir que el producto bruto interno se mencionó que, en el periodo de 2009, en medio de la crisis internacional el consumo privado creció en 3 % mientras que el consumo público creció en 13 %, siendo el tipo de gasto responsable de que el PBI del Perú crezca en 1,05 % en ese año. Por lo tanto, se sostuvo que la crisis financiera internacional tuvo un impacto negativo en el año 2010, por ende, se reflejó que en los periodos de 2000 – 2017 los valores no fueron sustentables ya que hubo variaciones, por ello, se hizo mención que la economía fue negativamente en total del periodo.

En relación a la tercera hipótesis específica planteada la tasa de desempleo afecta significativamente a la economía de Perú y EE.UU de Norteamérica del año 2000 al 2017. Como resultado de la predicción, R^2 : 89,38 % en Perú. R^2 : 1,76 % en EE.UU. Reforzada por la tesis Jordán (2015) quien planteó en su hipótesis el impacto económico de la Inversión Extranjera Directa en la economía de Perú para el periodo 1993-2013, para el crecimiento económico, el empleo y las exportaciones. Como resultado en el comercio, el mayor dinamismo del empleo, la tasa de crecimiento pasó de 3,3 % a 5,1 % en 2013, estuvo asociado a una mayor contratación de personal y almacenes, principalmente de artefactos, muebles y artículos para el hogar, en 2013 fue de 16,3 millones de personas mostrando un crecimiento de 1,2 % respecto a 2012. La población ocupada creció 1 % (15,7 millones de personas), representando el 96 % de la población económica activa. La tasa de desempleo fue de 4 %. En términos generales, durante el periodo de estudio, ha crecido a una tasa promedio de 3 %, generando que la participación laboral en el Perú se incremente de manera continua y acelerándose entre el 2005 y 2007, sin embargo, posteriormente crece a un ritmo moderado, pronosticándose para el 2015 una tasa cercana al 77,0 %. En este sentido, el Perú es uno de los países que registra una mayor actividad laboral en América Latina. No obstante, en este panorama internacional, la actividad económica en el Perú registró un crecimiento de 9,1 % del Producto Bruto Interno. Reforzada por la tesis nacional Laos (2015) quien planteó en su hipótesis la ley Okun y la evidencia empírica antes descrita, la relación entre el crecimiento económico y la tasa de desempleo para el caso del Perú, ha sido negativa durante el periodo 2000-2013. Como resultado se tuvo que la economía de Estados Unidos, se produciría un aumento de la tasa del

desempleo de 0,3 % cada trimestre. Por cada aumento trimestral en la tasa del desempleo se produce una pérdida en la producción de Estados Unidos de aproximadamente un 3,3 %. El crecimiento de la economía peruana, en general, ha mostrado una tendencia creciente durante los años 2000-2008, en el año 2009 se produce una severa caída, como consecuencia de la crisis financiera internacional en los años 2010 al 2013 con una tendencia decreciente. Concordó con el teórico Pichicua (2002) que analizó la ley de Okun y encuentra una relación marcadamente negativa entre el desempleo y el PBI, para diez países Latinoamericanos (Argentina, Bolivia, Brasil, Colombia, Chile, Ecuador, México, Perú, Uruguay y Venezuela). Lo que respalda su investigación afirmando que la tasa del desempleo se reduce únicamente en 0,36 %. Asimismo, afirmó el teórico Jiménez (2003) que la economía está en expansión, la tasa de desempleo se reduce, y cuando la economía es inestable, el desempleo aumenta. A partir de la fundamentación teórica, podemos concluir que el dinamismo del empleo creció en 3,3 % a 5,1 % en el 2013, para los servicios de almacén y ventas, durante el periodo 200-2013, en Perú la tasa de desempleo fue negativo. Los Estados Unidos tuvieron una tasa de desempleo de 0,3 % por cada trimestre.

En relación al cuarto hipótesis específica planteada el consumo de viviendas afecta significativamente a la economía de Perú y EE. UU de Norteamérica del año 2000 al 2017. Como resultado R²: 2,8 % en Perú. R²: 9,9 % en EE.UU. En su tesis internacional González & Calle (2020) quien planteó en su hipótesis de estudio determinar el desarrollo estratégico del sector inmobiliario en Colombia de tal manera que este se constituya en un mercado atractivo para inversionistas tanto nacionales como internacionales. Como resultado, se ve reflejado en el alto número de hogares que aún cuentan con hipotecas, lo que indica que las personas usan esto como una opción a la hora de adquirir vivienda, en el 2017 el 37 % de las viviendas estaban libres o ya habían pagado sus hipotecas, es decir que un 67 % de las viviendas en Estados Unidos tienen hipotecas, las personas entre 55 a 69 años son el grupo de personas que más casas tienen con aproximadamente el 33%, mientras que los jóvenes entre 25 a 39 años son la mitad que estos, y solamente el 15,9 % de los jóvenes son libres de pagar hipotecas. Afirmó el teórico (Amadeo, 2020) que el mercado está en constante cambio sujeto a transformaciones y evoluciones que pueden afectar directamente a la propia

economía tanto a nivel general como particular tal como sucedió en el 2008 con la crisis subprime, que debido a innovaciones en el mercado inmobiliario estadounidense se creó una crisis económica global. Asimismo, el autor (Garrigasait, 2015) señaló que los índices de precios de vivienda de cada país son un referente de la evolución y consolidación del mercado inmobiliario. Estos nos muestran la evolución que su mercado ha tenido a lo largo del tiempo, es decir, identificando si un mercado está sobrevalorado o infravalorado. Reforzada la información de la tesis nacional Quezada (2016) señaló en su hipótesis de estudio. El comportamiento del crédito de consumo tiene una correlación directa con el desempeño del crecimiento económico en el Perú, a lo largo del periodo 2007–2014. Como resultado en el año 2007, el crédito de consumo en el Perú alcanzó la tasa más alta en cuanto a colocaciones: 90,56 % del total por concepto de créditos de consumo. El año 2008 se reportó la menor participación del crédito de consumo en las colocaciones totales otorgadas por el sistema financiero: 12,27 %. Para el año 2009, mejoraron con un promedio de 35% hasta el final del periodo de estudio (el mismo comportamiento se advierte para los créditos comerciales y a microempresas, así como los créditos hipotecarios para vivienda). Los créditos hipotecarios para vivienda alcanzaron a captar S/.3 mil 374 millones de soles, lo cual representó el 2,01 % del total de créditos otorgados por el sistema financiero en el periodo 2007-2014. Asimismo, el teórico Stiglitz (2013) confirmó que la crisis de las hipotecas fue originada por la sobre liquidez en los mercados financieros y además considera que uno de lo más grande fue el banco central. A partir de la fundamentación teórica, podemos concluir que las hipotecas subprime, se convertiría en un proyecto innovador de los Estados Unidos, el estudio muestra que las personas mayores entre 55 a 69 años adquieran viviendas a través de las hipotecas con un estudio de 67 %, mientras que los jóvenes de 25 a 39 años de edad con un estudio de 15,9 %. A partir del 2009 la economía peruana alcanzo los créditos hipotecarios con S/3 mil 374 millones lo que representa un 2,01 % de créditos otorgados.

En relación a la quinta hipótesis específica planteada la deuda publica afecta significativamente a la economía de Perú y los EE.UU de Norteamérica del año 2000 al 2017. Como resultado R2: 64,11 % en Perú. R2: 54,15 % en EE.UU. En la tesis nacional Quineche (2017) quien planteó en su hipótesis la Deuda Pública

Peruana durante el periodo 2000-2016 ha tenido una tendencia creciente. Como resultado muestran una relación directa entre Los Bonos de la deuda pública y el tiempo, con un nivel moderado de ajuste de la regresión a los datos, expresado en el valor del coeficiente de determinación ($r^2 = 0.70$), lo que se interpreta en el sentido que si existe tendencia de los Otros créditos de la deuda pública, durante el periodo 2000-2016. Asimismo, afirmó El Ministerio de Economía y Finanzas (2011) entiende por deuda pública al conjunto de obligaciones pendientes de pago que mantiene el Sector Público, a una determinada fecha, frente a sus acreedores. Constituye una forma de obtener recursos financieros por parte del estado o cualquier poder público y se materializa normalmente mediante emisiones de títulos de valores en los mercados locales o internacionales a través de préstamos directos de entidades como organismos multilaterales, gobiernos, entre otros. Reforzada de información de la tesis nacional de Álvarez, Álvarez & Álvarez (2017) quien planteó en su hipótesis de estudio el endeudamiento severo de la deuda pública se incrementará inexorablemente y se convertirá en una restricción financiera permanente que ralentiza el crecimiento económico. Como resultado la deuda pública mundial y el PBI se incrementaron de 42 % en 2007 a 57 % en 2011, y se pronosticó que alcanzaría el 60 % en 2016. La razón de la deuda acumulada agregado para las economías avanzadas, se pronosticó que sería de 80 % en 2016. Asimismo las economías emergentes son 28 %, 26 % y 21 %, respectivamente. Afirmó el teórico Haskins, (2015) que se trata de concepciones que no consideran la deuda pública como un factor fundamental que explica el estancamiento de las economías. Sin embargo, en el contexto de las políticas públicas que incrementarían la tasa de crecimiento de la economía (aumentar las horas de trabajo, mejorar la calidad de la fuerza de trabajo, incrementar la cantidad y la calidad de la inversión, reducir el impacto negativo de las regulaciones, elevar el gasto público y privado en investigación y desarrollo), se señala tímidamente que las políticas cuestan dinero, aceptando implícitamente la relevancia del endeudamiento en el estancamiento económico. A partir de la fundamentación teórica, podemos concluir que el estado peruano ha ido incrementado su deuda pública a través de los años por los diferentes eventos político, social, cultural y cualquier evento internacional que impacte la economía peruana. Los Estados

Unidos tienen una deuda pública más elevada que Perú, siendo uno de los países con una economía potencial.

En relación a la sexta hipótesis específica planteada la tasa de interés afecta significativamente a la economía de Perú y EE.UU de Norteamérica del año 2000 al 2017. Como resultado R²: 67,12 % en Perú. R²: 43,56 % en EE.UU. En el artículo nacional Poves & Alva (2019) quien planteó en su hipótesis el efecto de contagio entre los mercados de Estados Unidos y Perú. Como resultado se tuvo que la volatilidad de los retornos aumenta en el periodo de crisis; por el contrario, presenta una baja volatilidad en los periodos de no crisis. En cuanto a las correlaciones condicionales entre Estados Unidos y Perú, encontramos que, en el periodo pre-crisis, se mueven en torno al valor 23,80 % con baja volatilidad. Estos representan cambios repentinos en los valores, en el periodo de crisis, de 51,46 % y con un mayor nivel de dispersión. Se tuvo un análisis de estudio de los valores de correlación, tienden a caer al inicio del periodo para luego crecer significativamente hasta valores cercanos a 0,8 %. Por ende, se descartaron la correlación condicional que reflejo una caída significativamente en torno a un valor medio 36,12 % en el periodo post-crisis y a mayor volatilidad se dio, en el periodo pre-crisis. Afirmó el teórico Luchtenberg y Vu (2015), que a diferencia de las crisis anteriores, el contagio después de la crisis financiera mundial de 2008 no limita a los mercados emergentes. Los Estados Unidos y otros mercados financieros maduros en la muestra de estudio transmiten y reciben contagio. Los mercados nacionales están menos influenciados por las regiones que por los mercados de otros países. Encontraron que tanto los fundamentos económicos como la estructura comercial, la tasa de interés, la tasa de inflación, la producción industrial y los efectos regionales, y la aversión al riesgo de los inversionistas contribuyen al contagio internacional. Asimismo, concordó con los teóricos (Majid y Kassim, 2009; Rachdi, 2013; Singhal y Ghosh, 2016). Que afirmaron que la crisis no solo ha afectado a los mercados financieros de los EE.UU sino que también afectó a otros mercados financieros en todo el mundo. Reforzado con la información de la tesis nacional del autor Atarama (2016) quien planteó en su hipótesis efectos de derrame en el Perú en caso de crisis de Estados Unidos a través del sector bancario (medido a través de los precios en bolsa). Como resultado los bonos del tesoro estadounidense son significativos al 10 % e impactan positivamente en las rentabilidades de los bancos,

se puede explicar, porque hubo un aumento en estas tasas implica que su precio baje, los bonos son menos deseados por los inversionistas, y la bolsa de valores del estado peruano en los años de estudio presentaba proyecciones al alza. La varianza condicional de las tasas de interés de los bonos peruanos es significativa al 1 %, y es positiva; lo que indica que la volatilidad de los retornos del sector bancario en el Perú explicada en parte por la volatilidad de las tasas de interés de los bonos peruanos. Mientras que la varianza condicional de la tasa de los bonos del tesoro de Estados Unidos no es significativa. Afirmó el teórico (Alegría, 2013) que Estados Unidos ha afrontado varias crisis. En el 2000 sufrió la crisis puntocom, que hizo colapsar a empresas de internet; en el 2001 sufrió el atentado terrorista a las torres gemelas y en el 2002 el entonces presidente de EE.UU pidió ayuda al sector privado con miras a que el mercado de capitales facilite el financiamiento hipotecario. Tras este anuncio la Reserva Federal redujo drásticamente las tasas de interés de 6 % a 1 % en cuestión de meses y los créditos aumentaron. Este crecimiento de los créditos alcanzó a la clase sin ingresos, activos, ni empleo y se dieron las denominadas “hipotecas subprime”, las cuales se caracterizaban por tener una alta probabilidad de no pago. A partir de la fundamentación teórica, podemos concluir que la tasa de interés es muy volátil en el mercado financiero a raíz de la crisis financiera, por ello la pre-crisis tuvo un valor de 23,80 % y la pos-crisis 36,12 %, esto afectó a nivel mundial, al sistema financiero, por ende, tuvo que pedir apoyo al banco central de reserva internacional, para los Estados Unidos, puedo activar su economía, con inversiones extranjera y generando empleo.

En conclusión, los autores indicaron en su estudio la importancia de la crisis financiera y como este influyó significativamente a las economías al nivel mundial, ocasionando grandes pérdidas, cierre de empresas y centros financieros. El estudio estuvo enfocado en pronosticar los efectos de las economías ante la crisis financiera, comparando con diversas investigaciones que prueban la teoría del estudio.

VI. CONCLUSIONES

De acuerdo al análisis estadístico descriptivo, se puede concluir las siguientes proposiciones:

Primero 2 De acuerdo a la estadística descriptiva de la variable crisis financiera y los efectos en la economía de Perú y EE. UU de Norteamérica de los años 2000-2017. Asimismo cabe resaltar que Perú tiene una predicción de 9,65 % que, es más favorable que EEUU que tiene 73.02%, pero la estimación a futuro de Perú es positivo con un valor de $5.2414x + 30.263$, a cambio de los EEUU no es favorable con un valor de estimación de $10.958x - 19.837$, cabe indicar que después de la crisis financiera los EEUU invirtieron más en la inversión pública, a ello se suma el préstamo que realizó al sistema monetario mundial y subió sus aranceles en importación, por otro lado Perú, tuvo que inyectar liquidez de su reserva financiera para apalancar la crisis financiero. Asimismo, el boom minero le generó grandes utilidades, al tratado de libre comercio.

Segundo 2a La relación de la crisis financiera sobre la inversión extranjera se obtuvo una predicción de 25,15 %, en Perú durante los periodos de 2000 – 2017, Por otro lado, la economía fue a una escala vertical homogenizada, en el año 2010, hubo turbulencia, que reflejó en la coyuntura de la política peruana, vacancia a la alcaldesa de Lima, Susana Villarán 2013, la nueva ley “Pulpin”, que estuvo en debate por el congreso, por favorecer las grandes empresas, sin dar beneficios a los practicantes, la vacancia del ex presidente de la república Pedro Pablo Kuczynski, que solo duró dos años como gobernante, reemplazándole el actual presidente del Perú Martín Alberto Vizcarra Cornejo, siendo más favorable para Perú. Asimismo la predicción de EEUU es de 0,01 %, esto se debió, por parte del gobierno del ex presidente George W. Bush en el año 2000, hubo una crisis llamada puntocom, que estaba enfocada en la telecomunicación, 2001 el atentado de las

torres gemelas y en el 2004 la reelección del actual presidente George W. Bush y en el 2005 en agosto el huracán Katrina afectó significativamente a la economía.

- Tercero 2b La relación de la crisis financiera sobre el producto bruto interno, se obtuvo un valor de la predicción de 43,81 %, cabe mencionar que estaba en crecimiento hasta a fines del 2008, cuando se originó la crisis financiera internacional tuvo un impacto negativo en el año 2010, cabe mencionar que, durante el gobierno del ex presidente de la república, Alan Gabriel Ludwig García en el periodo (2006-2011), tuvo un crecimiento en el PBI. En cuanto, a EEUU en el PBI su predicción fue de 1,63 %, cabe mencionar que en el año 2004 el presidente reelecto George W. Bush, gana las elecciones presidenciales, elevando el PBI y atrayendo nuevos inversionistas, ha mediado del periodo 2005 la crisis financiera fue negativamente, a partir del año 2010, comienza subir su PBI en el año 2015.
- Cuarto 2c La relación de la crisis financiera sobre la tasa de desempleo la predicción de Perú es de 89.38%, cabe mencionar que desde el año 2000 estuvo disminuyendo, hasta el año 2016 hubo un alza, uno de los eventos que más resalta es la vacancia del ex presidente Pedro Pablo Kuczynski Godard, que origino que esta aumentara. Asimismo, la predicción de los EEUU es de 1,76 %, donde hubo mayor incremento durante la crisis financiera del 2008, el registro histórico muestra que después de la crisis, del periodo 2010 se comienza a disminuir hasta el periodo 2017 se muestra negativamente.
- Quinto 2d La relación de la crisis financiera sobre el consumo de vivienda la predicción es de 2,8 %, resalta que el año 2011, tuvo un mayor impacto, el proyecto techo propio. Asimismo, la predicción de EEUU es de 9,99 %, el registro histórico muestra que el consumo es equitativamente de forma homogénea la economía.

- Sexto 2e La relación de la crisis financiera sobre la tasa de interés la predicción es de 67,12 %, el registro histórico muestra que no es lineal, presenta intervalos del alza y caída, pero en el periodo 2017, tuvo un mayor impacto por parte, del BCR que redujo la tasa de interés para minimizar la inflación que se presentó para el año 2017 y 2018. Por otro lado, la predicción de los EEUU es de 43,56 %, en los años 2000, 2005, 2006, 2007, 2008, hubo un alza, previo a la crisis financiera.
- Séptimo 2f La relación de la crisis financiera sobre la deuda pública la predicción es de 64,11 %, esto quiere decir, que la economía es positivamente, a partir del periodo del año 2000 al 2008, se mantuvo de una forma paralela, después de la crisis financiera hubo un aumento hasta el periodo 2009 hasta el 2017. Asimismo, la predicción de EEUU es de 54,15 %, a partir del periodo 2008 - 2009 hubo un aumento, en el año 2010 se produjo una caída sucesiva, después de ello hubo un crecimiento lento, pero paralelo en la economía.
- Octavo Limitaciones, las bases de datos no están actualizadas 2000-2017, fuentes de artículos indexados escasos, fuentes actuales que hablen del proyecto de investigación.

VII. RECOMENDACIONES

Planteada las conclusiones de las variables, se procede a plantear las recomendaciones propuestas, a partir de análisis cuantitativo:

- Primero 2 Es importante saber la realidad de la crisis financiera tanto de Perú y Estados Unidos, para ello se debería de aplicar mecanismos de seguridad, Implementando normas para el buen manejo del sistema financiero ante cualquier crisis económica que pudieran detectar cualquier anomalía en el sistema financiero, creando entidades autónomo al estado que supervisen los centros financieros privados y público, para ello los poderes del estado deberán actuar de acuerdo al alineamiento de cada proceso económico.
- Segundo 2a El estado debe tener en cuenta que la inversión extranjera directa es un mecanismo importante para generar ingresos en el país, para ello se debe aplicar nuevas leyes que ayuden a promulgar más promociones para atraer capitales extranjeros puesto que los inversionistas puedan establecer sus empresas y sean invertidos en nuevos negocios que generen empleo y contribuyan con el país para tener una mejor calidad de vida y aprovecharlas oportunidades que se podría generar del país.
- Tercero 2b El producto bruto interno debe mantener solidez en sus fundamentos macroeconómicos tanto fiscales como monetarios, para fortalecer la posición externa del país. Asimismo, implementar programas de proyecto que diseñen, gestionan y evalúen económicamente los procesos burocráticos que puedan impulsar a inversionistas para mejorar los procesos, y generar ventajas competitividad tanto interna como en el mercado global.
- Cuarto 2c La tasa de desempleo es un factor importante para la economía, ya que mucho de los sectores carecen de trabajo y esto implica generar un efecto multiplicador en los sectores y se refleje menores tasas de desempleo. Asimismo, afronta posibles periodos de desempleo para ello, es necesario impulsar nuevas prácticas que permita distribuir sus

gastos, para que así disminuye nuestro poder adquisitivo y capacidad de ahorro.

- Quinto 2d El Gobierno debe tomar medidas preventivas en cuanto al programa Fondo Mi vivienda, Techo Propio, con la finalidad de evitar el otorgamiento de viviendas a las personas que cuentan con un ingreso familiar transitorio y bajo, y que no cumplen con los requisitos mínimos para acceder a un crédito hipotecario. Asimismo, deberá ser evaluado la calificación de los créditos hipotecarios en función al mercado con la finalidad de llevar un buen control y un manejo adecuado en los flujos de Caja.
- Sexto 2e La tasa de interés se debería regularse la esprít financiera de los bancos a fin de fomentar las economías comerciales agrupadas en las PYMES, cuya actividad depende dela economía y pagar las tasas de interés que mostramos no hace sino amenazar su estabilidad económica y su sostenibilidad. Asimismo, se deberá aplicar consolidaciones monetarias para ser uso de un buen manejo responsable de la política monetaria, para que no se produzcan incertidumbre en el alza monetaria en la economía.
- Séptimo 2f La deuda pública es un factor importante, la cual se deberá aplicar decisiones claras y específicas por parte del gobierno para que brinden una mayor atención al respecto ya que, mide todo el riesgo de mercado, para ello se deberá implementar estrategias que regulen el sistema del funcionamiento de las operaciones que ayuden a reforzar la economía del país.
- Octavo Para obtener nuevos resultados en el presente estudio de investigación es recomendable contar con fuentes confiables de articulo indexados y tesis que refuerce el tema a investigar, para ello, se deberá de aplicar fuentes institucionales publicas actualizadas de las cuales deberían ser publicada para nuevas investigaciones de proyectos recientes que ayuden a reforzar las investigaciones de las economías globales.
- Noveno La crisis financiera ocasiono grandes pérdidas al nivel mundial de las cuales se ha generado un gran impacto económico afectando

financieramente en los créditos hipotecarios afectando el bolsillo de muchos ciudadanos, como también empresas se vieron afectados ante la crisis. Por ello se recomienda tener un buen manejo de control financiero, ya que los bancos centrales deberían tener un mandato para mantener la estabilidad financiera. Asimismo, Reforzamiento y ampliación de funciones, así como del capital manejado por el FMI para que apoye la supervisión equilibrada e independiente de los países. Por otro lado, Ampliar la supervisión y el registro de las agencias calificadoras de riesgo para garantizar el cumplimiento de buenas prácticas e impedir conflictos de interés.

REFERENCIAS

- Acuña, H. (2019). "Hipótesis de desacople" en la economía peruana desde el periodo 2000 - 2016. *Pensamiento Crítico*, 23(2), 291-312. <https://doi.org/10.15381/pc.v23i2.15816>
- Álvarez, M., Álvarez, M & Álvarez, S. (2017). La Deuda Pública, el crecimiento económico y la política. *Polis*, 13(2), 41-71. Recuperado de http://www.scielo.org.mx/scielo.php?pid=S1870-23332017000200041&script=sci_arttext
- Atarama, R. (2016). Efectos de un derrame de la tasa de interés de Estados Unidos en el sistema bancario peruano. Un enfoque de correlación condicional dinámica (Tesis de pregrado en Economía). Universidad de Piura. Facultad de Ciencias Económicas y Empresariales. Programa Académico de Economía. Piura, Perú. Recuperado de https://pirhua.udep.edu.pe/bitstream/handle/11042/2328/ECO_054.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- Apolo, A & Puell, L. (2018). Impacto de la inversión extranjera directa en el crecimiento económico del Perú, 2000 – 2016. (Tesis de pregrado en Economía). Universidad Nacional de Tumbes, Perú. Recuperado de <http://repositorio.untumbes.edu.pe/handle/UNITUMBES/300>
- Cárdenas, A. (2013). Instrumentos de recolección de datos a través de los estadígrafos de deformación y apuntamiento. *Horizonte de la Ciencia*, 3(4), 79-88. <https://dialnet.unirioja.es/servlet/articulo?codigo=5420513>
- BBC News Mundo. (7 de julio del 2020). Las 14 recesiones de los últimos 150 años (y por qué la del coronavirus sería la cuarta peor). Recuperado de <https://www.bbc.com/mundo/noticias-53303499>
- Betrán, C., & Pons, M. (2017). Two great banking crises and their economic impact compared: Spain 1976/1977 and 2008. *Revista De Historia Económica*, 35(2), 241-274. <http://dx.doi.org/10.1017/S0212610917000052>
- Boletín Estadístico (2017). *FONDO MIVIVIENDA*. Principal motor del acceso a la vivienda en el Perú. Recuperado de <https://12.boletínestadístico.fmv> - diciembre 2017. (1)

- Borella, A. (2019). Relación entre la crisis financiera Subprime y la deuda soberana y las fluctuaciones en el precio de las acciones chilenas pertenecientes al IPSA en el periodo 2008-2012. *Revista de Investigación Aplicada en Ciencias Empresariales*, 4(1), 127-160. <https://doi.org/10.22370/riace.2015.4.1.1872>
- Bruscato, B, A., Kelly, V, M., Mesquita, B, M & Toshiro. N, W. (2016). The influence of the 2008 financial crisis on the predictiveness of risky asset pricing models in Brazil. *Revista Contabilidade & Finanças*, 27(72), 408-420. <https://dx.doi.org/10.1590/1808-057X201603220>
- Caro, P, Arias, V & Ortiz, P. (2017). Predicción de fracaso en empresas latinoamericanas utilizando el método del vecino más cercano para predecir efectos aleatorios en modelos mixtos. *Revista de Métodos Cuantitativos Para La Economía y La Empresa*, 24, 5-24. <https://search.proquest.com/docview/2013606799?accountid=37408>
- Cauas, D. (2015). Definición de las variables, enfoque y tipo de investigación. *Bogotá: biblioteca electrónica de la universidad Nacional de Colombia*, 2, 1-11. <https://es.calameo.com/read/003146819cf01f68b123a>
- Cermeño, R., Dancourt, O., Ganiko, G., & Mendoza, W. (2016). Tasas de interés activas y política monetaria en el Perú. Un análisis con datos de bancos individuales. *Economía*, 39(78), 95-118. <https://doi.org/10.18800/economia.201602.004>
- Comercio. (24 de octubre del 2013). La FED propone elevar requisitos de liquidez de bancos de EE.UU. Recuperado de https://archivo.elcomercio.pe/economia/mundo/fed-propone-elevar-requisitos-liquidez-bancos-eeuu-noticia1649363?ref=flujo_tags_12157&ft=nota_7&e=titulo
- Coulibaly, B., Sapriza, H., & Zlate, A. (2013). Financial frictions, trade credit, and the 2008–09 global financial crisis. *International Review of Economics & Finance*, 26, 25-38. <https://doi.org/10.1016/j.iref.2012.08.006>.
- Chodorow, G. (2014). The employment effects of credit market disruptions: Firm-level evidence from the 2008–9 financial crisis. *The Quarterly Journal of Economics*, 129(1), 1-59. <https://doi.org/10.1093/qje/qjt031>

- Cull, R., & Peria, M. (2013). Bank ownership and lending patterns during the 2008–2009 financial crisis: Evidence from Latin America and Eastern Europe. *Journal of Banking & Finance*, 37(12), 4861-4878.
<https://doi.org/10.1016/j.jbankfin.2013.08.017>
- Cuzcano, T. (2018). Política fiscal minera en un contexto de ganancias extraordinarias: el caso del Perú 2000-2016. *Semestre Económico*, 21(48), 73-103. <https://doi.org/10.22395/seec.v21n48a3>
- Dancourt, O. (2017). The lean times in the Peruvian economy. *Journal of Post Keynesian Economics*, 40(1), 112-129.
<https://doi.org/10.1080/01603477.2016.1273075>
- DATOSMACRO (2018). *EPA - Encuesta de población activa*. Perú: Tasa de desempleo. Recuperado <https://datosmacro.expansion.com/paro-epa/peru?sector=Tasa+de+desempleo+%28EPA%29&sc=UEPAR->
- DATOSMACRO (2018). *Deuda Publica*. Evolución de la Deuda. Perú. Recuperado <https://datosmacro.expansion.com/deuda/peru>
- DATOSMACRO (2018). *Deuda Publica*. Evolución de la Deuda. Estados Unidos. Recuperado de <https://datosmacro.expansion.com/deuda/usa>
- DATOSMACRO (2018). *IPC Interanual*. Vivienda. Estados Unidos. Recuperado <https://datosmacro.expansion.com/ipc-paises/usa?sector=Vivienda&sc=IPC-V>
- DATOSMACRO (2019). Tasa de desempleo. Estados Unidos. Recuperado de <https://datosmacro.expansion.com/paro/usa?sector=Tasa+de+desempleo&sc=LAB-&anio=2019>
- DATOSMACRO (2020). *PIB de Estados Unidos*. Evolución: PIB anual Estados Unidos. Recuperado de <https://datosmacro.expansion.com/pib/usa>
- DATOSMACRO (2020). *PIB de Perú*. Evolución: PIB anual Perú. Recuperado de <https://datosmacro.expansion.com/pib/peru>
- Díaz, M. (2016). Crisis económica y estabilidad bancaria en el Perú 2007–2015. In *Anales Científicos* (Vol. 77, No. 2, pp. 298-308). Universidad Nacional Agraria La Molina. <http://dx.doi.org/10.21704/ac.v77i2.703>
- Ernesto, F, PRADA, R., & BUENO, G. (2016). Efectos de la crisis financiera internacional de 2008 en el desempeño de las bolsas de valores de Argentina,

- Brasil, Colombia, Chile, México y Perú.
<https://journalfmv.com/resources/revista/2016/2/BolsasLatam.pdf>
- Fernández, V. H. (2020). Tipos de justificación en la investigación científica. *Espíritu Emprendedor TES*, 4(3), 65-76.
<https://doi.org/10.33970/eetes.v4.n3.2020.207>
- Foo, J & Witkowska, D. (2017). A comparison of global financial market recovery after the 2008 global financial crisis. *Folia Oeconomica Stetinensia*, 17(1), 109-128. <http://dx.doi.org/10.1515/fofi-2017-0009>
- Garcia, E., & Montoriol, J. (2013). Firms as liquidity providers: Evidence from the 2007–2008 financial crisis. *Journal of financial economics*, 109(1), 272-291.
<https://doi.org/10.1016/j.jfineco.2013.02.010>
- Graus, M. (2018). Estadística aplicada a la investigación educativa. *Dilemas Contemporáneos: Educación, política y valores, volumen 5(2)*. Recuperado de <https://www.dilemascontemporaneoseducacionpoliticayvalores.com/index.php/dilemas/article/view/427>
- Gestión (23 de agosto 2013). ¿Por qué la economía peruana se está desacelerando? Recuperado <https://gestion.pe/blog/economiaparatodos/2013/08/por-que-la-economia-peruana-se.html/?ref=gesr>
- Gestión. (15 de septiembre 2013). ¿Cómo se originó la peor crisis financiera de la historia? Recuperado de <https://gestion.pe/economia/origino-peor-crisis-financiera-historia-48101-noticia/>
- Gestión. (15 de febrero del 2018). Economía peruana crece 1.32% en diciembre y cierra el 2017 con avance de 2.50%. Recuperado de <https://gestion.pe/economia/economia-peruana-crece-1-32-diciembre-cierra-2017-avance-2-50-227342-noticia/?ref=gesr>
- Gonzales, D & Calle, B. (2020). Determinantes de la sostenibilidad y expansión del mercado inmobiliario. Tesis pregrado, Universidad pontificia Bolivariana, Medellín. Recuperado de <https://repository.upb.edu.co/bitstream/handle/20.500.11912/6139/Determinantes%20de%20la%20sostenibilidad%20y%20expansi%c3%b3n%20del%20mercado%20inmobiliario.pdf?sequence=1&isAllowed=y>

- Harris, R. (2013). Warning Signs Prior to the Financial Crisis of 2008: A Comparative Analysis. *Journal of Management & Engineering Integration*, 6(1), 88.
<https://search.proquest.com/docview/1674270847?accountid=37408>
- Heras, L., L'Hotellerie, P & Párraga, S. (2019). La economía de EE UU, diez años después de la crisis. *Boletín Económico De ICE*, (3110).
<https://doi.org/10.32796/bice.2019.3110.6780>
- Huamán, M., & Andía, A. (2016). Competencia y calidad de cartera en el mercado microfinanciero peruano, 2003-2015. *Economía*, 39(78), 67-93.
<https://doi.org/10.18800/economia.201602.003>
- INDEXMUNDI (2016). Tasa de Interés Activa. Perú. Recuperado de
<https://www.indexmundi.com/es/datos/per%C3%BA/tasa-de-inter%C3%A9s-activa>
- INDEXMUNDI (2018). Tasa de Interés Activa. Estados Unidos. Recuperado de
<https://www.indexmundi.com/es/datos/estados-unidos/tasa-de-inter%C3%A9s-activa>
- INEI. (2018). *Panorama de la economía peruana 1950 – 2017*. (Base 2007).
Recuperado de
https://www.inei.gob.pe/media/MenuRecursivo/publicaciones_digitales/Est/Lib1523/libro.pdf
- INEI. (2020). PERÚ Urbana: Tasa de desempleo de mujeres y hombres, según ámbito geográfico. Recuperado
<https://www1.inei.gob.pe/buscar/?tbusqueda=tasa+de+desempleo>
- Jordán, N. (2015). “La inversión extranjera directa y su impacto económico en el Perú periodo 1993 – 2013”. Tesis pregrado, Universidad Nacional de San Antonio Abad del Cusco, Perú. Recuperado
<http://repositorio.unsaac.edu.pe/bitstream/handle/UNSAAC/121/253T20150028.pdf?sequence=1&isAllowed=y>
- Konja, F., & Cruz, S. (2016). Los fondos de pensiones y su desempeño durante la crisis 2007–2012. *Quipukamayoc*, 24(45), 99-106.
<https://doi.org/10.15381/quipu.v24i45.12470>
- Laos, E. (2015). Relación entre crecimiento y tasa de desempleo. Tesis pregrado, Universidad Nacional de Trujillo, Perú. Recuperado

http://dspace.unitru.edu.pe/bitstream/handle/UNITRU/940/laosmillan_rosaura.pdf?sequence=1&isAllowed=y

- Lozada, J. (2014). Investigación aplicada: Definición, propiedad intelectual e industria. *CienciAmérica: Revista de divulgación científica de la Universidad Tecnológica Indoamérica*, 3(1), 47-50.
<https://dialnet.unirioja.es/servlet/articulo?codigo=6163749>
- Luhrs, C. (2019). La gran crisis del inicio del siglo XXI: Concentración de las redes financieras mundiales. *Ola Financiera*, (32), 44-60.
<http://dx.doi.org/10.22201/fe.18701442e.2019.32.69312>
- Manterola, C., & Otzen, T. (2013). Porqué investigar y cómo conducir una investigación. *International Journal of Morphology*, 31(4), 1498-1504.
<https://dx.doi.org/10.4067/S0717-95022013000400056>
- Martínez, V. (2013). Métodos, técnicas e instrumentos de investigación. Manual multimedia para el desarrollo de trabajo de investigación. Una visión desde la epistemología dialéctico crítica.
https://www.academia.edu/6251321/M%C3%A9todos_t%C3%A9cnicas_e_instrumentos_de_investigaci%C3%B3n
- Ministerio de Comercio Exterior y Turismo (2017). Exportaciones Perú-Tratado Comercial Estados Unidos. Recuperado de
https://cdn.www.gob.pe/uploads/document/file/31358/21992_Analisis_Regional_de_los_TLC_EEUU_China_UE.pdf20180706-19116-1o2ev4s.pdf
- Molina, T. y Mousalli, G. (2016). Bases de la Investigación Científica. Mérida.
https://www.researchgate.net/publication/302939376_Bases_para_la_investigacion_cientifica
- Mousalli-Kayat, G. (2015). Métodos y diseños de investigación cuantitativa. *Revista researchgate*. <https://dx.doi.org/10.13140/RG.2.1.2633.9446>
- Otzen, T., & Manterola, C. (2017). Técnicas de muestreo sobre una población a estudio. *International journal of Morphology*, 35(1), p. 227-232.
<https://dx.doi.org/10.4067/S0717-95022017000100037>
- Álvarez-Franco, P. B., & Restrepo-Tobón, D. A. (2016) Managerial efficiency and failure of US commercial banks during the 2007-2009 financial crisis: was this time different? *Ecos de Economía*, 20(43), 4-22.
<https://doi.org/10.17230/ecos.2016.43.1>

- Pino, W. (2018). "Inversión extranjera directa de los Estados Unidos de Norteamérica y su impacto en el nivel de empleo en el Perú. 2000 – 2016". Tesis pregrado, Universidad Nacional de Trujillo, Perú. Recuperado de http://dspace.unitru.edu.pe/bitstream/handle/UNITRU/10488/pinocaballero_wanderley.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- Poves, J & Alva, V. (2019). El efecto contagio de la crisis financiera en el mercado bursátil peruano. *TZHOECOEN*, 11(1), 57-70. Recuperado de <http://revistas.uss.edu.pe/index.php/tzh/article/view/1032>
- Quezada, J. (2016). "El comportamiento del crédito de consumo y su relación con el crecimiento económico en el Perú, periodo 2007 – 2014. Tesis pregado, Universidad Nacional de Trujillo, Perú. Recuperado de http://www.dspace.unitru.edu.pe/bitstream/handle/UNITRU/5237/quezadasanes_jorge.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- Quineche, E. (2017). Deuda publica peruana 2000 – 2016. Tesis pregrado, Universidad Cesar Vallejo, Lima, Perú. Recuperado de http://repositorio.ucv.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12692/1927/Quineche_FEE.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- Rodríguez, J., Rodríguez, E., Pierdant, A. (2016) Estadística para administración (2da ed.) México D.F.: GRUPO EDITORIA PATRIA. Recuperado de <https://books.google.com.pe/books?id=bBUhDgAAQBAJ&printsec=frontcover#v=onepage&q&f=false>
- Romero, J. (2019). Artículo original cartera del sistema privado de pensiones (spp) peruano 1993-2017: una revisión general portfolio. *Quipukamayoc*, 27(53), 65-71. <https://doi.org/10.15381/quipu.v27i53.15987>
- RRP Noticias. (15 de septiembre del 2018). A 10 años de Lehman Brothers: ¿qué tan preparado está el Perú para una crisis global? Recuperado de <https://rpp.pe/economia/economia/a-10-anos-de-la-caida-de-lehman-brothers-que-tan-preparado-esta-el-peru-para-una-debacle-global-noticia-1150072?ref=rpp>
- Sánchez, B. (2020). Crisis económica mundial del 2008 y su impacto en la evolución de la economía peruana. *Quipukamayoc*, 28(57), 35-42. <https://doi.org/10.15381/quipu.v28i57.15135>

- Olivares, L. (2020). Influencia del crecimiento económico en la tasa de desempleo en el Perú, bajo el enfoque de la ley de Okun: 2001 – 2018. Tesis pregrado, Universidad Nacional de Cajamarca, Perú. Recuperado de <http://repositorio.unc.edu.pe/bitstream/handle/UNC/3811/Tesis%20-%20Leonardo%20Keith%20Olivares%20Apaza.pdf?sequence=1&isAllowed=y>
- Tomczak, K. (2017). The Impact of the 2007–2008 Financial Crisis on the Banking Systems in Advanced European Countries. *Applied Economics Quarterly*, 63(2), 161-176. <https://search.proquest.com/docview/1969877139?pqorigsite=gscholar&fromopenview=true>
- Valderrama, S. (2014). Pasos para elaborar Proyectos de Investigación Científica. Lima, Perú: San Marcos.
- Ventura, J. (2017). ¿Población o muestra?: Una diferencia necesaria. *Revista Cubana de Salud Pública*, 43(4), 0-0. http://scielo.sld.cu/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S0864-34662017000400014&lng=es&tlng=en.
- Zhu, Z., Bai, Z., Vieito, P., & Wong, K. (2019). The impact of the global financial crisis on the efficiency and performance of Latin American stock markets. *Estudios de Economía*, 46(1). <https://search.proquest.com/docview/2214891920?accountid=37408>

ANEXO

Anexo: 1

Operacionalización de la variable Crisis financiera

Variable	Definición Conceptual	Definición Operacional	Dimensiones	Indicadores
Crisis Financiera	Respecto la primera variable correspondiente a la crisis financiera procede al autor Borella (2019) quien define la crisis financiera es macroeconómica que tiene un impacto importante en la economía concentrando así los mercados de trabajo y mercados de capitales como también el promedio de los bienes de precio de bienes y servicios de consumo en la economía (p.129).	Esta variable de operacionalización se ha recolectado la base de datos de fuentes institucionales, esto se medirá a través de 3 dimensiones, 6 indicadores. Esto permitirá determinar la tendencia de la crisis financiera y los efectos en la economía de Perú y EE.UU. de 2000 – 2017.	Recesión	Inversión Extranjera Directa
				Producto Bruto Interno
				Tasa de Desempleo
			Hipotecas	Consumo de Viviendas
				Tasa de interés
			Líneas de Crédito	Deuda Pública

Fuente: Adaptada Borella (2019).

Anexo 2

Matriz de Consistencia

Problema General	Objetivo General	Hipótesis General	Variable	Dimensión	Indicadores	Metodología
¿Cómo afectó la crisis financiera en la economía de Perú y EE.UU. de Norteamérica en los años 2000 al 2017?	Determinar la tendencia de la crisis financiera y los efectos en la economía de Perú y EE.UU. de Norteamérica del año 2000 – 2017.	La crisis financiera y los efectos de la economía de Perú y EE.UU. de Norteamérica del año 2000 al 2017.			Inversión Extranjera Directa	Población: En la presente investigación la población estuvo compuesta por el registro histórico de la crisis financiera y los efectos de la economía Perú y Estados Unidos de Norteamérica. Muestra: En la presente investigación la muestra del estudio estuvo compuesta por el registro histórico de los flujos de la crisis financiera y los efectos de la economía de Perú y Estados Unidos de Norteamérica durante el periodo 2000 - 2017. Tipo de investigación : Aplicada Nivel de investigación : Descriptiva y Explicativa Diseño: No experimental
Específicos	Específico	Específico		Recesión	Producto Bruto Interno	
¿De qué manera la inversión extranjera describe y pronostica resultados comparativos con EE.UU. del año 2000 al 2017?	Estimar la inversión extranjera en Perú y los EE.UU. de Norteamérica del año 2000 – 2017.	La inversión extranjera afecta significativamente a la economía de Perú y EE.UU. de Norteamérica del año 2000 al 2017.			Tasa de Desempleo	
¿De qué manera el producto bruto interno es políticamente estable y predice su comportamiento en el futuro con la comparación de EE.UU. del año 2000 al 2017?	Estimar el producto bruto interno en Perú y los EE.UU. de Norteamérica del año 2000 – 2017.	El producto bruto interno afecta significativamente a la economía de Perú y EE.UU. de Norteamérica del año 2000 al 2017.				
¿De qué manera la tasa de desempleo predice el comportamiento a futuro en comparación de EE.UU. del año 2000 al 2017?	Estimar la tasa de desempleo en Perú y los EE.UU. de Norteamérica del año 2000 – 2017.	La tasa de desempleo afecta significativamente a la economía de Perú y EE.UU. de Norteamérica del año 2000 al 2017.	Crisis Financiera	Hipotecas	Consumo de Vivienda	
¿Cuál es el pronóstico de consumo de vivienda en Perú y que efecto tuvo en EE.UU. del año 2000 al 2017?	Evaluar el pronóstico de consumo de viviendas en Perú y los EE.UU. de Norteamérica del año 2000 – 2017.	El consumo de vivienda afecta significativamente a la economía de Perú y EE.UU. de Norteamérica del año 2000 al 2017.				
¿De qué manera la tasa de interés predice su comportamiento en el futuro en comparación de EE.UU. del año 2000 al 2017?	Evaluar el pronóstico de la tasa de interés en Perú y los EE.UU. de Norteamérica del año 2000 – 2017.	La tasa de interés afecta significativamente a la economía de Perú y EE.UU. de Norteamérica del año 2000 al 2017.			Tasa de Interés	
¿De qué manera la deuda publica describe la realidad y pronostica resultados comparativos con EE.UU. del año 2000 al 2017?	Estimar la deuda publica en Perú y los EE.UU. de Norteamérica del año 2000 – 2017.	La deuda publica afecta significativamente a la economía de Perú y EE.UU. de Norteamérica del año 2000 al 2017.		Líneas de Crédito	Deuda Publica	

Anexo 3

Base de datos de la crisis financiera

SUJETO	PERÚ							EE.UU					
	RECESIÓN		HIPOTECAS		LÍNEAS DE CREDITO			RECESIÓN		HIPOTECAS		LÍNEAS DE CREDITO	
	INVERSIÓN EXTRANJERA	PBI	TASA DE DESEMPLEO	CONSUMO DE VIVIENDA	TASA DE INTERÉS	DEUDA PÚBLICA	INVERSIÓN EXTRANJERA	PBI	TASA DE DESEMPLEO	CONSUMO DE VIVIENDA	TASA DE INTERÉS	DEUDA PÚBLICA	
2000	8.8	7.1	8.4	5.3	30	4.6	-8	3.6	3.9	4.3	9.23	7.4	
2001	1.2	7.4	8.1	7.4	24.98	4.7	-12.9	3.9	5.7	2.9	6.92	7.9	
2002	2.3	7.4	7.9	12.1	20.77	4.9	33.2	3.8	6	2.4	4.68	8.1	
2003	1.4	6.7	7.1	15.3	21.02	4.8	38.2	3.3	5.7	2.2	4.12	7.5	
2004	1.7	6.9	7.3	18.6	24.67	4.7	7.8	32	5.4	3	4.34	8.2	
2005	2.8	7.7	7.4	22.3	25.54	4.6	-43.9	3.4	4.9	4	6.19	8.6	
2006	3.8	9	6.4	16.7	23.93	4.6	-7.2	3.6	4.4	3.3	7.96	8.9	
2007	5.9	9.7	6.3	24.5	22.86	4.5	8.7	3.4	5	3	8.05	8.6	
2008	7.5	10.8	6	33.9	23.67	4.4	12.2	3.3	7.3	2.4	5.09	9.3	
2009	7	11.3	5.9	70.26	21.04	4.7	7.4	3.4	9.9	-0.3	3.25	11.3	
2010	9.2	1.5	5.3	2.5	18.98	5.4	41.9	3.7	9.3	0.3	3.25	1.4	
2011	8.3	1.6	5.1	666.8	18.68	5.3	8.5	3.6	8.5	1.9	3.25	1.4	
2012	1.5	1.9	4.7	77.25	19.24	6	6.2	4.1	7.9	1.7	3.25	1.3	
2013	10.6	2	4.8	9.5	18.14	5.7	5.1	4.1	6.7	2.2	3.25	1.7	
2014	4.3	2	4.5	3.3	15.74	5.9	6.6	4.3	5.6	2.5	3.25	1.7	
2015	9	2.2	4.4	2.4	16.11	7.8	-9.9	5.4	5	2.1	3.26	2.2	
2016	7.3	2.3	5.2	6.3	16.47	8.1	-8.6	5.5	4.7	3	3.51	2.3	
2017	7.4	2.5	5	5.8	3.3	9.1	14.6	5.6	4.1	2.9	4.1	2.3	

Anexo 4

Matriz de evidencia para discusión interna

PLANTEAMIENTO	HIPÓTESIS GENERAL Y ESPECÍFICOS	DESCRIPTIVOS
3: Crisis financiera y los efectos de la economía	La crisis financiera y los efectos de la economía de Perú y EE.UU de Norteamérica de los años 2000 al 2017.	R2: 9.65% en Perú. R2: 73.02% en EE.UU. En la crisis financiera. R2: 42.23% en Perú. R2: 58.5%. En la producción
3a: Inversión extranjera	La inversión extranjera afecta significativamente a la economía de Perú y EE.UU de Norteamérica del año 2000 al 2017.	R2: 25.15% en Perú. R2: 0.01% en EE.UU
3b: Producto bruto interno	El producto bruto interno afecta significativamente a la economía de Perú y EE.UU de Norteamérica del año 2000 al 2017.	R2: 43.81% en Perú. R2: 1.63% en EE.UU.
3c: Tasa de desempleo	La tasa de desempleo afecta significativamente a la economía de Perú y EE.UU de Norteamérica del año 2000 al 2017.	R2: 89.38% en Perú. R2: 1.76% en EE.UU.
3d: Consumo de viviendas	Evaluar el pronóstico de las viviendas en Perú y los EE.UU de Norteamérica del año 2000 al 2017.	R2: 2.08% en Perú. R2: 9.99% en EE.UU.
3e: Deuda pública	La deuda publica afecta significativamente a la economía de Perú y EE.UU de Norteamérica del año 2000 al 2017.	R2: 64.11% en Perú. R2: 54.15% en EE.UU.
3f: Tasa de interés	La tasa de interés afecta significativamente a la economía de Perú y EE.UU de Norteamérica del año 2000 al 2017.	R2: 67.12% en Perú. R2: 43.56% en EE.UU.

Anexo 5

Matriz de evidencia para discusión externa

AUTOR	HIPÓTESIS GENERAL	RESULTADOS DESCRIPTIVOS
Zhu, Bai, Vieito & Wong (2019).	Determinar el impacto mundial de la crisis financiera en el latinoamericano	la crisis financiera mundial de 2008 tuvo algunos impactos positivos en los mercados bursátiles de América Latina, Argentina con un valor pre 11.61%, post 33.37%, Chile con un valor pre 13.1% y post 8.22%, Colombia con un valor pre 24.92% y post 6.94, Ecuador con un valor de pre 9.37% y post 4.32%, México con un valor de pre 20.86% y post 10.57%, Perú con un valor de pre 26.12% y post 11.94%, Brasil con un valor -14.39% y post 8.72%. Por ende, el resultado implica que, excepto Argentina y Brasil, todos los mercados se vuelven significativamente menos volátil en el período posterior a la crisis financiera.
Foo & Witkowska (2017).	El grado y gravedad de la volatilidad de los mercados de valores y su recuperación ayudaría a comprender el impacto y consecuencias de una crisis financiera en diferentes mercados.	Los mercados de valores reaccionan a las crisis financieras huir de los activos que se perciben como riesgosos y volátiles a refugios seguros de bonos del Tesoro. Aunque importante clase de activos disminuyeron drásticamente, las acciones de los mercados emergentes disminuyeron en más del 50% y las acciones cayeron un 37% en 2008. La producción económica mundial cayó del 3% en 2008 al -0,6% en 2009 y el desempleo se mantuvo en niveles altos prolongados, en EE. UU consistentemente por encima del 7,5 %.
Ernesto, Prada & Bueno (2016).	Determinar las causas que originaron la crisis internacional, así como la recolección de información histórica en función de medir el impacto en el mercado Latinoamericano.	El resultado representa la variación de capitalización bursátil para las 6 bolsas de valores principales de latinoamericanos, Argentina con un valor de 1.1%, Brasil -1.9%, Chile 3.4%, Colombia 16%, México -8.6%, Perú -0.4%. Durante los años de la crisis Colombia, Chile y Argentina presentaron capitalización positiva, siendo nuestro país el mejor y muy superior al promedio de Latinoamérica 1.6%. Después de la crisis todos los mercados analizados tuvieron una capitalización-- 6,8% en promedio, siendo México el único mercado que tuvo un balance positivo en términos de capitalización bursátil.
Sánchez (2020)	Determinar el impacto de la crisis de la economía mundial del año 2008 en la evolución y proceso de la economía peruana durante el periodo 2008-2014	El Perú presentó un período de continuo crecimiento del PBI de 7,5% a 9,1% entre los años 2006 al 2008, respectivamente y finalizó en 2009, donde se experimentó el enfriamiento de la economía y el traslado a un equilibrio de menor crecimiento, obteniendo el 1,0% del PBI. En el caso de la economía en el 2008 obtuvieron una ligera caída del 1,6% (Canadá); 2,1% (Francia); 2,5% (Japón); 2,9% (Reino Unido), 3,0% (Estados Unidos) y 3,1% (Alemania e Italia); de los cuales Japón, Reino Unido, Estados Unidos e Italia obtuvieron en el año 2008 un PBI negativo, en comparación con el 2006.
Pino (2018)	La Inversión Extranjera Directa de los Estados Unidos de Norteamericano tiene un impacto significativo en el nivel de empleo en el Perú durante el periodo 2000 -2016.	En lo que respecta a los flujos de IED, en un primer momento, 2001 -2002, se aprecia un incremento del 88.4%. Sin embargo, en el periodo 2002 -2003 los flujos de IED cayeron en 38.1% al pasar de 2 mil 155.8 millones a 1 mil 335 millones de dólares. En lo que respecta a los flujos de IED, se continuó con la tendencia al alza hasta el año 2008 (se registró 6 mil 923.7 millones de dólares). Sin embargo, en el año 2009 los flujos de IED cayeron 7.1% respecto del año anterior como consecuencia, en mayor medida, de la crisis financiera internacional, que afectó a gran parte de las economías a nivel mundial. Cabe recordar también que Estados Unidos de Norteamérica se consolidó como la tercera mayor economía inversora en el Perú, al aportar aproximadamente 85 mil 323.9 millones de dólares (14.5% del total).
Apolo Puell (2018)	La inversión extranjera directa tiene un impacto positivo en el crecimiento económico del Perú, periodo 2000-2016	El impacto de la IED en el sector manufactura ha sido entre el 12% a 19% del total, concentrándose este sector en la costa peruana; en el sector Comunicaciones entre 17% a 38%, en el sector agroindustrial ha sido apenas del 0.19% a 0.36% del total. En el sector finanzas la IED ha representado una proporción entre 13% y 21% del total, en energía la IED representa entre el 10% al 13% y, en el sector comercio, ha fluctuado entre 3% a 5%. El comportamiento entre la IED y el PBI presenta una relación directa puesto que la IED ha representado entre el 12% al 26% del PBI durante el periodo de 2000 a 2016. El impacto de la IED ha influido en el PBI, el gasto social que el gobierno ha destinado, ha crecido en consonancia con el crecimiento evidenciado, asimismo, cifras sociales de pobreza y extrema pobreza ha decrecido significativamente, así como el repunte del empleo, lo que ha conllevado a un mejor nivel de vida de la población.

Anexo 5 (continuación)

Matriz de evidencia para discusión externa

AUTOR	HIPÓTESIS GENERAL	RESULTADOS DESCRIPTIVOS
Jordán (2015)	El impacto económico de la Inversión Extranjera Directa en la economía del Perú para el periodo 1993-2013 es positivo y consistente, siendo un factor relevante en las variaciones del crecimiento económico, el empleo y las exportaciones.	Se estima que las inversiones en nuevas plantas concentraron cerca del 60% en el periodo 2003 y 2013, marcando una tendencia creciente del 50% en el periodo 2003-2007 al 70%. En dicho periodo (2002-2013) la tasa de crecimiento promedio fue de 3,2 %, llegando a niveles máximos como en el 2007 con aproximadamente 6,3% interanual, para luego desacelerarse en el 2009 debido a los efectos de la crisis financiera mundial, pero retomando los niveles de crecimiento en el 2010 (3, 1% interanual). En 2013 tuvo una tasa de crecimiento de 2% interanual, representando el 76% de la población económicamente activa total.
Jordán (2015)	El impacto económico de la Inversión Extranjera Directa en la economía del Perú para el periodo 1993-2013 es positivo y consistente, siendo un factor relevante en las variaciones del crecimiento económico, el empleo y las exportaciones.	En el caso del comercio, el mayor dinamismo del empleo, cuya tasa de crecimiento pasó de 3,3% a 5,1% en 2013, estuvo asociado a una mayor contratación de personal en tiendas y almacenes ante mayores ventas, principalmente de artefactos, muebles y artículos para el hogar. En 2013 fue de 16,3 millones de personas mostrando un crecimiento de 1,2% respecto a 2012. La población ocupada creció 1% (15,7 millones de personas), representando el 96%. La tasa de desempleo fue de 4%. En términos generales, durante el periodo de estudio ha crecido a una tasa promedio de 3%, generando que la participación laboral en el Perú se incremente de manera continua y acelerándose entre el 2005 y 2007, sin embargo, posteriormente crece a un ritmo moderado, pronosticándose para el 2015 una tasa cercana al 77,0%. En este sentido, el Perú es uno de los países que registra una mayor actividad laboral en América Latina.
Quineche (2017)	La Deuda Pública Peruana durante el periodo 2000 -2016 ha tenido una tendencia creciente.	Dichos resultados muestran una relación directa entre Los Bonos de la deuda pública y el tiempo, con un nivel moderado de ajuste de la regresión a los datos, expresado en el valor del coeficiente de determinación ($r^2 = 0.70$), lo que se interpreta en el sentido que, si existe tendencia de los Otros créditos de la deuda pública, durante el periodo 2000-2016.
Olivares (2020)	La relación del crecimiento económico, medido a través del PBI real, con la tasa de desempleo en el Perú, en el periodo 2001 –2018, se cumple bajo el enfoque de la Ley de Okun.	El consumo privado es quien mayor representatividad ha tenido en el periodo de estudio, fluctúa entre 60.02% y 64.69% de representatividad del PBI nacional y es el componente que se ha mantenido estable en este intervalo de tiempo, en contraste, el consumo público es el de menor representatividad con respecto al PBI, va desde 10.10% a 12.25%, la similitud con el consumo privado es que a partir del 2012 su representatividad ha aumentado, la diferencia es que en el 2009, en medio de la crisis internacional el consumo privado creció en 3% mientras que el consumo público creció en 13%, siendo el tipo de gasto responsable de que el PBI del Perú crezca en 1.05% en ese año.
Apolo, Puell & Yasmín (2018)	La inversión extranjera directa tiene un impacto positivo en el crecimiento económico del Perú, periodo 2000-2016	La IED en Minería en los periodos del 2003-2004 fue de 13.50%, 2005-2006 fue de 28.11%, 2007-2008 que fue de 16.61%, 2008-2009 fue de 28.79%, 2009-2010 fue de 21.86%, coincidiendo que en esa época hubo liberalización de la economía peruana. La inversión extranjera directa del sector manufactura, entre el periodo 2001 a 2002 una máxima tasa de crecimiento de 41.47%. Entre los años 2005 y 2006 la tasa de crecimiento fue de 21.52%. Luego, entre los periodos 2008-2009, 2007-2008, y las tasas de crecimiento fueron menores en el orden de 4.65% y 4.04%, respectivamente. La IED del sector agroindustrial, la tasa de crecimiento en los periodos 2006-2007 y 2007-2008, registraron valores de 0.90% y 2.01%.
Álvarez, Álvarez & Álvarez (2017)	El endeudamiento severo de la deudase incrementará inexorablemente y se convertirá en una restricción financiera permanente que ralentiza el crecimiento económico.	La deuda mundial/PBI mundial se incrementó de 42% en 2007 a 57% en 2011, y se especuló que alcanzaría el 60% en 2016. La razón deuda agregada/PBI agregado para las economías avanzadas se incrementó de 46% en 2007 a 70% en 2011, y se pronosticó que sería de 80% en 2016. Las razones para las economías emergentes son 28%, 26% y 21%, respectivamente.

Anexo 5 (continuación)

Matriz de evidencia para discusión externa

AUTOR	HIPÓTESIS GENERAL	RESULTADOS DESCRIPTIVOS
Quezada (2016)	El comportamiento del crédito de consumo tiene una correlación directa con el desempeño del crecimiento económico en el Perú, a lo largo del periodo 2007 – 2014.	El año 2007, el crédito de consumo en el Perú alcanzó la tasa más alta en cuanto a colocaciones: 90.56% del total por concepto de créditos de consumo. Sin embargo, el año 2008 se reportó la menor participación del crédito de consumo en las colocaciones totales otorgadas por el sistema financiero de 12.27%. Para el año 2009, mejoraron las colocaciones por consumo, manteniendo una tasa promedio de 35% hasta el final del periodo de estudio (el mismo comportamiento se advierte para los créditos comerciales y a microempresas, así como los créditos hipotecarios para vivienda). Finalmente, los créditos hipotecarios para vivienda alcanzaron a captar S/. 3 mil 374 millones de soles, lo cual representó el 2.01% del total de créditos otorgados por el sistema financiero en el periodo 2007-2014.
Atarama (2016)	Efectos de derrame en el Perú en caso de crisis de Estados Unidos a través del sector bancario (medido a través de los precios en bolsa).	Los bonos del tesoro estadounidense son significativos al 10% impactando positivamente en las rentabilidades de los bancos, esto se puede explicar porque un aumento en estas tasas implica que su precio baje, los bonos ahora son menos deseados por los inversionistas, y la bolsa de valores del estado peruano en los años de estudio presentaba proyecciones al alza. La varianza condicional de las tasas de interés de los bonos peruanos es significativa al 1%, y es positiva; lo que indica que la volatilidad de los retornos del sector bancario en el Perú es explicada en parte por la volatilidad de las tasas de interés de los bonos peruanos. Mientras que la varianza condicional de las tasas de los bonos del tesoro de Estados Unidos no es significativa.
Poves & Alva (2019).	El efecto de contagio entre los mercados de Estados Unidos y Perú	Observamos que la volatilidad de los retornos aumenta en el periodo de crisis; por el contrario, presenta una baja volatilidad en los periodos de no crisis. En cuanto a las correlaciones condicionales entre Estados Unidos y Perú, encontramos que, en el periodo de pre-crisis, se mueven en torno al valor 23.80% con baja volatilidad. Estas experimentan cambios repentinos significativos en los valores, en el periodo de crisis, moviéndose alrededor de 51.46% y con un mayor nivel de dispersión. Si observamos cuidadosamente el eje y, veríamos que los valores de correlación tienden a caer al inicio del periodo para luego crecer significativamente hasta valores cercanos a 0.8. La correlación condicional vuelve a caer significativamente para moverse en torno a un valor medio (36.12%) en el periodo post-crisis, pero con una mayor volatilidad que en el periodo pre-crisis
GONZÁLEZ & CALLE (2020)	Determinar el desarrollo estratégico del sector inmobiliario en Colombia de tal manera que este se constituya en un mercado atractivo para inversionistas tanto nacionales como internacionales	Esto se ve reflejado en el alto número de hogares que aún cuentan con hipotecas, lo que indica que las personas usan esto como una opción a la hora de adquirir vivienda, en el 2017 el 37% de las viviendas estaban libres o ya habían pagado sus hipotecas, es decir que un 67% de las viviendas en Estados Unidos tienen hipotecas, las personas entre 55 a 69 años son el grupo de personas que más casas tienen con aproximadamente el 33%, mientras que los jóvenes entre 25 a 39 años son la mitad que estos, y solamente el 15.9% de los jóvenes son libres de pagar hipotecas.
Laos (2015)	La ley Okun y la evidencia empírica antes descrita, la relación entre el crecimiento económico y la tasa de desempleo para el caso del Perú, ha sido negativa durante el periodo 2000 - 2013.	El crecimiento de la economía de Estados Unidos, se produjo un aumento de la tasa del desempleo de 0.3% cada trimestre. Por cada aumento trimestral en la tasa del desempleo se produce una pérdida en la producción de Estados Unidos de aproximadamente un 3.3%. El crecimiento de la economía peruana, en general, ha mostrado una tendencia creciente durante los años comprendidos del 2000 al 2008, en el año 2009 se produce una severa caída, como consecuencia de la crisis financiera internacional en los años 2010 al 2013 con una tendencia decreciente.



Declaratoria de Originalidad del Autor / Autores

Yo (Nosotros), JEAN CARLOS ENCISO CAMPOO, JESICA HALIRE SANTANA estudiante(s) de la FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES y Escuela Profesional de ADMINISTRACIÓN de la UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO, declaro (declaramos) bajo juramento que todos los datos e información que acompañan al Trabajo de Investigación / Tesis titulado: "LA CRISIS FINANCIERA Y LOS EFECTOS DE LA ECONOMÍA DE PERÚ Y ESTADOS UNIDOS DE NORTEAMÉRICA DE 2000 – 2017", es de mi (nuestra) autoría, por lo tanto, declaro (declaramos) que el Tesis:

1. No ha sido plagiado ni total, ni parcialmente.
2. He (Hemos) mencionado todas las fuentes empleadas, identificando correctamente toda cita textual o de paráfrasis proveniente de otras fuentes.
3. No ha sido publicado ni presentado anteriormente para la obtención de otro grado académico o título profesional.
4. Los datos presentados en los resultados no han sido falseados, ni duplicados, ni copiados.

En tal sentido asumo (asumimos) la responsabilidad que corresponda ante cualquier falsedad, ocultamiento u omisión tanto de los documentos como de información aportada, por lo cual me someto a lo dispuesto en las normas académicas vigentes de la Universidad César Vallejo.

Apellidos y Nombres del Autor	Firma
JEAN CARLOS ENCISO CAMPOO DNI: 60359189 ORCID 0000-0002-1100-9428	Firmado digitalmente por: JENCISO1 el 11 Dic 2020 21:35:41
JESICA HALIRE SANTANA DNI: 47717940 ORCID 0000-0002-9875-9087	Firmado digitalmente por: JHALIRES el 11 Dic 2020 15:14:15

Código documento Trilce: 79342